

HappyLife

กรุงเทพประกันชีวิต

เพื่อชีวิตที่มีความสุขมากกว่า

'การمینครอบครัว'
สร้างสุขทุกช่วงวัย!



ปรับ 'โมเมนต์ชีวิต' สู่เป้าหมาย
ก่อนวางแผนการเงิน

10 กลยุทธ์ SMEs
บุคลากร AEC

5 แหล่งเรียนรู้ สุดสนุก
เที่ยวได้ใน 1 วัน!

ฉบับที่ 3 มกราคม - มีนาคม 2558

HAPPY

TALK



Jan

โซน ไสภณพนิช

กรรมการผู้จัดการใหญ่



กรุงเทพประกันชีวิต

มีความแน่วแน่มั่นในการสร้างความมั่นคงทางการเงินของประชาชนผ่านการวางแผนการเงินรอบด้าน

เพื่อสร้างฐานะพร้อมกับสร้างหลักประกันตามความต้องการของประชาชนในแต่ละช่วงชีวิต



ปี 2558 นี้ กรุงเทพประกันชีวิต มีความแน่วแน่มั่นในการสร้างความมั่นคงทางการเงินของประชาชนผ่านการวางแผนการเงินรอบด้าน เพื่อสร้างฐานะพร้อมกับสร้างหลักประกันตามความต้องการของประชาชนในแต่ละช่วงชีวิต

HappyLife ฉบับแรกของปี 2558 จึงนำเสนอเรื่องราวที่จะช่วยให้ความรู้และความเข้าใจเกี่ยวกับ ‘ช่วงชีวิต’ (Stage of Life) เพื่อให้ทุกท่านได้ตระหนักถึงความสำคัญของการวางแผนการเงินให้สอดคล้องกับคุณค่าชีวิตของแต่ละคนที่มีความแตกต่างกันในแต่ละช่วงชีวิต เพื่อเสริมสร้างความมั่นคงและนำไปสู่ความสุขที่มากกว่าสำหรับท่านและครอบครัว

ผมและพนักงาน ขอขอบคุณที่ท่านให้ความสนับสนุนบริษัทในปี 2557 ที่ผ่านมา และในโอกาสขึ้นปีใหม่ 2558 นี้ผมขออวยพรให้ท่านและครอบครัวมีสุขภาพร่างกายแข็งแรง และมีความเจริญรุ่งเรืองครับ

เจ้าของ : บริษัท กรุงเทพประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)

23/115-121 รอยัลชီตอเวนิว ถนนพระราม 9 เขตห้วยขวาง กรุงเทพฯ 10310 โทร. 0 2777 8888 โทรสาร 0 2777 8899 www.bangkoklife.com

กองบรรณาธิการ : ส่วนบริหารลูกค้าสัมพันธ์ ฝ่ายการตลาด โทร. 0 2777 8577-8 โทรสาร 0 2777 8538 อีเมลล์ : crm.happylife@bangkoklife.com

ออกแบบ : บริษัท สลัด จำกัด

HappyLife : วารสารราย 3 เดือน จัดทำขึ้นเพื่อสนับสนุนการแก่ลูกค้า ตัวแทน เจ้าหน้าที่ ผู้บริหาร และพันธมิตรของบริษัท บทความและรูปภาพในวารสาร **HappyLife** สงวนลิขสิทธิ์ตามกฎหมาย การนำบทความหรือรูปภาพในวารสารไปเผยแพร่ต้องได้รับอนุญาตเป็นลายลักษณ์อักษรจากบริษัทเท่านั้น

ลงทุนปีแพะ

หุ้นเด่น-ทองเสี่ยงติดลบ

ผู้เชี่ยวชาญด้านการลงทุนได้รายงานบทวิเคราะห์ในช่วงต้นปีที่ผ่านมาว่าการลงทุนปีนี้มี 3 กระแสหลักที่เราต้องจับตามองให้ดี 1. โครงการพัฒนาโครงสร้างพื้นฐาน 2. หุ้นที่ได้รับประโยชน์จากระบบการสื่อสารไร้สาย โดยเฉพาะการเปิดประมูล 4G ที่จะเกิดขึ้นในปีนี้ 3. หุ้นที่ได้รับประโยชน์จากการขยายตัวของเศรษฐกิจในหัวเมืองใหญ่

สำหรับนักลงทุน หุ้นไทยปีนี้จะมีความผันผวนสูง คืออาจเป็นไปได้ว่าจะให้กำไรสูง 15% แต่ในขณะเดียวกันก็มีสิทธิ์เหลือ 0% มีค่าเฉลี่ยอยู่ที่ประมาณ 10% กว่าๆ ในขณะที่ปีก่อนจะเฉลี่ยอยู่ที่ 16% และมีการประเมินว่าปีนี้หุ้นไทยจะอยู่ที่ระดับ 1,706 จุด สำหรับการลงทุนในตลาดทองคำ ผู้อำนวยการศูนย์วิจัยทองคำ นายภมลธัญ พรไพศาลวิจิต มองว่าทองคำเสี่ยงที่จะติดลบและอาจทำราคาต่ำสุดอีกครั้ง โดยมองราคาต่ำสุดที่ 17,000 บาทต่อบาททองคำ สูงสุด 21,000 บาทต่อบาททองคำ ราคาเฉลี่ยอยู่ที่ 19,000 บาทต่อบาททองคำ ในส่วนการฝากเงิน ปีนี้มีความเสี่ยงที่ดอกเบี้ยอาจจะปรับลดลง ทำให้ธนาคารมีการระดมเงินฝากในระยะไม่ยาวนาน แต่ถ้าอัตราดอกเบี้ยเริ่มนิ่งเมื่อไหร่ เราก็จะได้เห็นการระดมเงินฝากที่ยาวขึ้น



QE ยุโรป ดันตลาดหุ้นทั่วโลกสดใส

ในช่วงเดือนที่ผ่านมา อีกหนึ่งข่าวใหญ่ระดับโลกที่นักลงทุนต้องจับตามอง คือการที่ธนาคารยุโรปตัดสินใจประกาศการผ่อนคลายเชิงปริมาณ หรือ Quantitative Easing (QE) กระตุ้นเศรษฐกิจด้วยการซื้อพันธบัตรเฉลี่ย 6 หมื่นล้านยูโรต่อเดือน ซึ่งถือเป็นจำนวนที่สูงมากเมื่อเทียบกับการทำ QE ช่วงที่ผ่านมา ส่งผลให้ตลาดหุ้นในประเทศต่างๆ ปรับตัวไปในทางที่ดีขึ้น ซึ่งนักวิเคราะห์ที่เห็นไปในทิศทางเดียวกันว่าช่วงนี้เป็นโอกาสการลงทุนกับกองทุนต่างประเทศ เช่น สหรัฐฯ, ญี่ปุ่น และจีน และควรจะเน้นการลงทุนระยะยาว เพราะตลาดเหล่านี้มีแนวโน้มฟื้นตัวอย่างเห็นได้ชัด

สำหรับผลกระทบต่อเมืองไทย มีการวิเคราะห์กันว่ามาตรการ QE นี้ อาจจะทำให้ค่าเงินบาทแข็งตัวอย่างต่อเนื่อง ซึ่งปลัดกระทรวงการคลัง นายรังสรรค์ ศรีวิราศาสตร์ เองก็เห็นว่าการใช้มาตรการกระตุ้นเศรษฐกิจครั้งนี้ของธนาคารกลางยุโรปจะทำให้เงินลงทุนเข้าสู่เมืองไทยมากขึ้น ซึ่งธนาคารแห่งประเทศไทยอาจจะต้องคอยดูแลอัตราแลกเปลี่ยนให้มีความเหมาะสม เพราะถ้าเงินบาทแข็งค่ามากเกินไปก็อาจจะส่งผลเสียต่อผู้ส่งออกได้

SME ดาวรุ่ง


สำนักงานส่งเสริมวิสาหกิจขนาดกลางและขนาดย่อม (สสว.) ออกมาระบุว่าในปีนี้อัตราการเติบโต SME จะเติบโต 5.4% ตามการขยายตัวของเศรษฐกิจโลกที่ปรับเพิ่ม 4% พร้อมแจกแจงถึง 11 กลุ่มธุรกิจ ที่มีความต้องการในตลาดคู่ค้าสูงและเป็นธุรกิจที่ไปในแนวทางเดียวกับกระแสโลก ซึ่งกลุ่มธุรกิจมีดังนี้

กลุ่มธุรกิจ	สาเหตุ
1 ธุรกิจชิ้นส่วนอิเล็กทรอนิกส์	อุปสงค์จากอุปกรณ์สื่อสาร อุปกรณ์การแพทย์ภายในประเทศและการส่งออกที่มีอัตราเติบโตขึ้น
2 ธุรกิจยานยนต์และชิ้นส่วน	ตลาดคู่ค้าสำคัญของไทย อาทิ เอเชีย, ยุโรป, อเมริกา มีทิศทางดีขึ้น และการที่ไทยเป็นฐานการผลิตยานยนต์และชิ้นส่วนในอาเซียน
3 ธุรกิจอาหารและเครื่องดื่ม	จากแนวโน้มที่ดีขึ้นของอาหารเพื่อสุขภาพ ความงาม และอาหารเฉพาะกลุ่ม
4 ธุรกิจการบริการด้านการศึกษา	มีการส่งเสริมการศึกษานอกระบบสูงขึ้น เพื่อรองรับการสร้างเศรษฐกิจบนพื้นฐานความรู้
5 ธุรกิจด้านพลังงาน	มีการลงทุนกับภาครัฐและเอกชนเพิ่มขึ้น โดยเฉพาะธุรกิจพลังงานทดแทน ซึ่งเป็นผลจากกระแสเรื่องความมั่นคงด้านพลังงาน
6 ธุรกิจภาคเกษตรกรรม	สามารถเชื่อมโยงการผลิตในกลุ่ม CLMV (กัมพูชา, ลาว, เมียนมาร์, เวียดนาม) ตามการเปิดประชาคมอาเซียนในปีนี้ และเป็นธุรกิจต้นน้ำของธุรกิจเกษตรแปรรูปอาหาร ยา และพลังงานทดแทน
7 ธุรกิจก่อสร้าง	การเปิดประชาคมอาเซียน แต่ละประเทศมีการพัฒนาระบบสาธารณูปโภคพื้นฐานและอสังหาริมทรัพย์ต่างๆ
8 ธุรกิจขนส่งและโลจิสติกส์	การท่องเที่ยวไทยมีศักยภาพแข่งขันในตลาดโลกและภูมิภาคได้ และการเมืองที่มีเสถียรภาพมากขึ้น
9 ธุรกิจท่องเที่ยว	การท่องเที่ยวไทยมีศักยภาพแข่งขันในตลาดโลกและภูมิภาคได้ และการเมืองที่มีเสถียรภาพมากขึ้น
10 ธุรกิจบริการด้านสุขภาพ	การตื่นตัวเรื่องสุขภาพ, การชะลอวัย และโครงสร้างทางสังคมที่กำลังเข้าสู่ยุคผู้สูงอายุ
11 ธุรกิจไอที	การขับเคลื่อนเศรษฐกิจดิจิทัลของรัฐบาล และความตื่นตัวในการพัฒนาระบบ เทคโนโลยีสารสนเทศ และการสื่อสารจากภาครัฐและเอกชน รวมถึงความต้องการจากตลาดต่างชาติ



ราคาที่ดินชายแดน พุ่งรับ AEC

ยิ่งใกล้เปิดประชาคมอาเซียนเท่าไร เศรษฐกิจจังหวัดชายแดนก็ยิ่งคึกคักขึ้นเท่านั้น มีรายงานจากหอการค้าในภูมิภาคต่างๆ ประเมินว่าธุรกิจการค้าชายแดนจะมีความโดดเด่นและสร้างกำไรได้มากในปีนี้

เนื่องจากสินค้าไทยเป็นที่ต้องการของผู้บริโภคประเทศเพื่อนบ้าน โดยเฉพาะสินค้าในระดับกลางและระดับบน เพราะมีคุณภาพสามารถใช้ได้นาน และเมื่อเปิด AEC การมีภาษี 0% จะยิ่งช่วยสร้างความคึกคักให้เกิดขึ้น และอีกหนึ่งโอกาสที่จะบูมรับ AEC คือราคาที่ดินแถบชายแดนที่มีการปรับเพิ่มขึ้นหลายเท่าตัว เพราะที่ผ่านมามีบรรดาธุรกิจทั้งขนาดกลางและขนาดย่อมรายใหม่ๆ ได้พากันกว้านซื้อที่ดินเพื่อเข้าไปลงทุนสร้างบริษัทหรือสำนักงานในพื้นที่ใกล้เคียงชายแดนทั้งฝั่งไทยและประเทศเพื่อนบ้าน นอกจากนี้ธุรกิจที่ได้รับอานิสงส์จากกระแส AEC อย่างชัดเจนคือ ธุรกิจค้าปลีกส่ง, บริการท่องเที่ยว, ธุรกิจอาหาร และธุรกิจวัสดุก่อสร้าง 

10 กลยุทธ์ SMEs บุคตลาด AEC



1 เลือกประเทศ

ที่จะทำตลาด เลือกตลาดที่สอดคล้องกับสินค้าของตน



2 ทดลองใช้สินค้า

จากประเทศเป้าหมาย วิเคราะห์จุดเด่น-จุดอ่อน



3 หาข้อมูล

ทำความเข้าใจกฎระเบียบบ้านเมืองเขา



4 ใช้ภาษาอังกฤษในองค์กร

เพื่อพัฒนาทักษะด้านภาษา



5 สร้าง-สรรหาทีมงาน

ที่สามารถใช้ภาษาของประเทศเป้าหมายเพื่อการเจรจาต่อรอง หรือสร้างความสัมพันธ์

6 ภูเก็ตและภาพยนตร์

ของประเทศเป้าหมาย ช่วยให้อาณาเขตการค้าได้



7 ไปประเทศเป้าหมาย

เพื่อสร้างพันธมิตร



8 ทำความคุ้นเคยกับสื่อ

เพื่อให้เลือกใช้สื่อโฆษณาได้เหมาะสม



9 ใช้การตลาดออนไลน์

เพื่อสื่อสารกับลูกค้าโดยตรง



10 ทำความเข้าใจวัฒนธรรม

ในการทำธุรกิจของประเทศเป้าหมาย



ข้อมูลจาก : www.smethailandclub.com

“
ถ้าคุณไม่ยอมแพ้ คุณยังมีโอกาส
และเมื่อคุณยังตัวเล็ก คุณต้องโฟกัสและฟังฟังสมองของคุณให้มากๆ
ไม่ใช่สนใจที่พลังกำลังของคุณ
”

แจ็ก หม่า ผู้ก่อตั้งอาลีบาบา (Alibaba) นักธุรกิจผู้กำเนียบมากสุดในโลกปี 2557



สุขทุกช่วงชีวิต

เค้าวางแผน 'การเงินครอบครัว' อย่างรอบด้าน

เพราะการเป็นเสาหลักของครอบครัวมีเรื่องให้รับผิดชอบมากมาย จะให้ใช้ชีวิตแบบคนโสดที่สามารถจับจ่ายโดยไม่ต้องห่วงหน้าพะวงหลัง นั้นเป็นไปได้อีกต่อไปแล้ว ในเมื่อรูปแบบชีวิตเปลี่ยน ในฐานะที่เราทุกคนต่างเป็นบุคคลสำคัญของครอบครัวหรืออาจต้องรับหน้าที่เสาหลักของครอบครัว "การวางแผนการเงินเพื่อเตรียมรับมือกับสถานการณ์ในอนาคต" จึงกลายเป็นสิ่งที่จำเป็นสำหรับชีวิตของเราตลอดจนทุกชีวิตที่อยู่ในการดูแล

เพื่อให้ชีวิตครอบครัวของชาว HappyLife ดำเนินไปได้อย่างราบรื่นและมีความสุขที่มากกว่า สกิปพิเศษฉบับนี้จึงเป็นเรื่องของการวางแผนเรื่องสำคัญๆ อย่างการเงิน ส่วนจะมีวิธีไหนช่วยให้ทุกอย่างง่ายขึ้นบ้าง ไปติดตามกันเลย!

รูอนาคต เพื่อเตรียมพร้อม

การใช้ชีวิตอย่างไม่ประมาท มีการวางแผนรับมือความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นในอนาคต คือหนึ่งปัจจัยสำคัญของการใช้ชีวิตได้อย่างมีความสุขที่มากกว่า ในส่วนนี้เราจึงจะแจกแจงรูปแบบความจำเป็นในการใช้เงินตามคุณค่าของชีวิตที่เราต้องพบเจอ เพื่อให้สมาชิก HappyLife ที่ต่างก็เป็นเสาหลัก-บุคคลสำคัญของครอบครัวได้ศึกษาเพื่อเตรียมพร้อมรับมือกันแต่เนิ่นๆ



ช่วงเด็กและวัยเรียน

คือช่วงตั้งแต่แรกเกิดจนจบการศึกษา แต่ละคนอาจมีจำนวนปีในช่วงเด็กและวัยเรียนแตกต่างกันตามหลักสูตรการเรียน ช่วงชีวิตวัยนี้จะเป็นช่วงเวลาที่เน้นความสำคัญในการวางรากฐานและเตรียมความพร้อมสำหรับชีวิตในวัยต่อไป เป็นช่วงวัยที่ต้องพึ่งพิงหรือพึ่งพาพ่อแม่หรือผู้ปกครองในด้านต่างๆ



ช่วงวัยทำงานช่วงต้น

ตั้งแต่จบการศึกษาและเริ่มต้นทำงาน จะเป็นช่วงที่ชีวิตเปลี่ยนจากการพึ่งพิงพ่อแม่เป็นต้องเริ่มพึ่งพาตัวเอง เริ่มสร้างฐานะให้กับตัวเอง และเริ่มสร้างความก้าวหน้าในอาชีพ



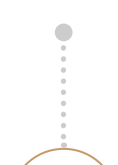
ช่วงสร้างครอบครัว

สำหรับหลายคน ช่วงนี้คือวัยที่เริ่มสร้างความมั่นคงให้กับตนเอง มีการะความรับผิดชอบที่มากขึ้น ทั้งภาระต่อคู่สมรส ภาระที่เพิ่มขึ้นจากการซื้อบ้าน และการสร้างครอบครัวที่สมบูรณ์ หรือถ้ามีลูกในวัยนี้ก็จะมีการะสำคัญเพิ่มขึ้นมานั้นคือการเลี้ยงดูบุตรให้เติบโตต่อไป เรียกว่านอกจากต้องพึ่งพิงตัวเองแล้วยังคงต้องเป็นที่พึ่งพิงให้กับลูกที่อยู่ในช่วงเด็กและวัยเรียนด้วย



ช่วงสร้างฐานะ

ช่วงเวลานี้แม้จะยังคงมีการะด้านต่างๆ เหมือนช่วงสร้างครอบครัว แต่โดยส่วนใหญ่จะเริ่มมีความมั่นคงในชีวิตมากขึ้น มีรายได้เพิ่มขึ้นจากความก้าวหน้าในอาชีพและมีเงินเก็บเพิ่มขึ้น จึงอาจเริ่มมีการมองหากการลงทุนให้กองเงย เพื่อสร้างฐานะของเราให้ดียิ่งขึ้น



ช่วงเกษียณ

จากวิถีชีวิตของคนในปัจจุบัน ในช่วงเกษียณอาจเป็นช่วงเวลาเดียวกับที่ภาระการเลี้ยงดูลูกหมดไป เพราะลูกจบการศึกษาและเริ่มพึ่งพาตัวเองได้ นอกจากนี้ภาระหนี้สินของบ้านก็จะหมดไปด้วยเช่นกัน ช่วงเวลานี้จึงอาจเป็นช่วงเวลาที่เหมาะสมที่สุดที่เราต้องรับผิดชอบมานับสิบๆ ปี แต่ในขณะเดียวกันก็เป็นช่วงเวลาที่มีหลายคนมีรายได้ลดลงจากการเกษียณอายุและอาจเริ่มมีปัญหาด้านสุขภาพต่างๆ ตามวัย

ช่วงชีวิต 5 ช่วงสำคัญนี้ อย่างที่กล่าวไว้ว่าเป็นช่วงชีวิตที่แต่ละคนจะต้องประสบเหมือนกัน หากเราปล่อยให้ชีวิตดำเนินไปตามช่วงชีวิตเหล่านี้โดยไม่ได้วางแผนด้านการเงินให้กับชีวิต หากเกิดปัญหาหรืออุปสรรคต่างๆ ขึ้นระหว่างทาง ก็อาจส่งผลกระทบต่อเรา หรือคนที่พึ่งพิงเรา ประสบความสำเร็จได้ หลายคนจึงเริ่มให้ความสำคัญกับการวางแผนทางการเงินเพื่อให้บรรลุวัตถุประสงค์ในการดำเนินชีวิต (Life Goal) ของเรา

พร้อม...รอบด้าน สุขทุกช่วงชีวิต



‘การวางแผนการเงิน’ ที่ครอบคลุมทุกช่วงชีวิต นอกจากต้องวางแผนการเงินการออมซึ่งเป็นการสร้างฐานะแล้ว เราจะต้องวางแผนป้องกันความเสี่ยงด้านการเงินต่างๆ ที่สมดุลกัน เพื่อเป็นหลักประกันว่าเราสามารถผ่านอุปสรรคปัญหาที่ไม่คาดคิดในแต่ละช่วงชีวิตไปได้

การวางแผนการเงินรอบด้านที่ดีประกอบด้วย การวางแผนการเงินที่มีความสมดุลของการสร้างฐานะและหลักประกันสำหรับคุณค่าของเราในแต่ละช่วงชีวิต

คุณค่าของชีวิตในแต่ละช่วง ไม่ได้หมายความว่าเฉพาะถึงความสามารถในการหารายได้ แต่หมายถึงหน้าที่และภาระที่เรามีในช่วงเวลานั้น

เช่น ภาระด้านสินเชื่อบ้าน ภาระด้านค่าใช้จ่ายของครอบครัว ภาระการสูญเสียให้ลูกสำเร็จการศึกษา ตลอดจนภาระความเป็นลูกกตัญญูที่ดูแลพ่อแม่ในวัยชรา แต่ละคนมีหน้าที่และความรับผิดชอบหรือภาระแตกต่างกัน คุณค่าที่เรามีในแต่ละช่วงเวลาจึงแตกต่างกัน การวางแผนการเงินรอบด้านที่มีความสมดุลทั้งด้านการสร้างฐานะและหลักประกันให้เหมาะกับแต่ละคนจึงมีความสำคัญ หลายคนจึงเลือกที่จะวางแผนร่วมกับที่ปรึกษาด้านการเงินที่มีความรู้ความสามารถ เพื่อให้สามารถวางแผนการเงินให้กับชีวิตของเราได้อย่างรอบด้านเพื่อสร้างความมั่นคงทางการเงิน

❑ หากเราปล่อยให้ชีวิตดำเนินไปตามช่วงชีวิตเหล่านี้ โดยไม่ได้วางแผนด้านการเงิน...หากเกิดปัญหา หรืออุปสรรคต่างๆ ขึ้นระหว่างทาง ก็อาจส่งผลกระทบต่อเราหรือคนที่พึ่งพิงเรา ❑

การวางแผน การเงินเบื้องต้น

สำหรับผู้ที่ยากลองวางแผนการใช้เงินของครอบครัวด้วยตนเองก่อน ข้อมูลต่อไปนี้เป็นขั้นตอนการวางแผนการใช้เงินเบื้องต้น ซึ่งครอบคลุมทั้งการวางแผนการใช้จ่ายและการวางแผนจัดการความเสี่ยงที่จะเกิดขึ้นในชีวิต ซึ่ง **HappyLife** เชื่อว่าสมาชิกทุกท่านจะสามารถนำไปประยุกต์ข้อมูลเหล่านี้ไปใช้กับการวางแผนการเงินของตนเองและครอบครัวได้ไม่ยาก



1 การวางแผน

การใช้จ่าย (ที่มา : คณะมนุษยศาสตร์ มหาวิทยาลัยเชียงใหม่)

1.1 ตั้งเป้าหมายให้ชัด ตั้งเป้าหมายที่ชัดเจนว่าเราจะวางแผนการเงินเพื่ออะไร โดยแบ่งเป็นระยะสั้นเช่นการใช้เงินรายเดือน และระยะยาว อย่างการซื้อบ้านหรือวางแผนการศึกษาของลูก เป็นต้น

1.2 คาดการณ์รายได้ หลังจากตั้งเป้าหมาย ก็ถึงเวลาประเมินรายได้ของเราและของครอบครัวแบบรายปี เพื่อที่จะได้สามารถ

วางแผนการเงินได้แม่นยำขึ้น ซึ่งแต่ละอาชีพมีการเติบโตของรายได้ในแต่ละปีต่างกัน อาชีพพนักงานบริษัทที่มีรายได้ค่อนข้างคงที่ แต่อาจจะมียอดหนึ่งในรอบปีที่มีรายได้สูงเพราะได้รับเงินโบนัส, สำหรับนักธุรกิจหรือคนที่ทำอาชีพค้าขายอาจจะมียอดรายได้สูงบ้างต่ำบ้างขึ้นอยู่กับเดือนหรือเทศกาล เป็นต้น

1.3 กำหนดรายจ่าย เพื่อให้เป้าหมายของครอบครัวสัมฤทธิ์ผล เราควรทำแผนรายจ่ายเงินในอนาคตของครอบครัวให้ชัดเจน ไม่ว่าจะเป็นรายจ่ายแต่ละเดือนตลอดจนเงินออมของครอบครัว จะทำให้เราและสมาชิกคนอื่นๆ ในครอบครัวใช้จ่ายเงินอย่างรอบคอบและมีระบบมากขึ้น

1.4 กำเนิดตามแผน แผนการใช้จ่ายเงินในครอบครัวจะเกี่ยวข้องกับการใช้จ่ายเงินในครอบครัวโดยตรง ซึ่งตรงส่วนนี้แต่ละครอบครัวจะมีวิธีความคุมการใช้จ่ายเงินให้เป็นไปตามแผนแตกต่างกันไป ซึ่งแผนการใช้จ่ายเงินที่นิยมใช้กันอยู่ในครอบครัวส่วนใหญ่มี 4 รูปแบบ ดังนี้

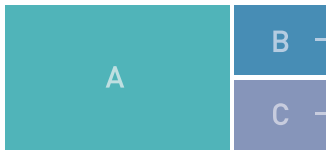
แบบจัดสรรปันส่วน



A และ B คือรายได้ทั้งหมด
A คือ รายได้ที่เก็บไว้ของผู้จัดการเงินในครอบครัว
B คือรายได้การใช้จ่ายในชีวิตประจำวัน

เป็นการให้ผู้รับผิดชอบของครอบครัวเป็นผู้จัดการเงินรายได้ทั้งหมด และแบ่งส่วนหนึ่งไว้ใช้จ่ายในชีวิตประจำวันของครอบครัว รูปแบบนี้เหมาะสำหรับครอบครัวที่ประกอบอาชีพส่วนตัว

แบบเฉลี่ย



A+B+C คือรายได้ของครอบครัว
A คือ ส่วนของเงินเฉลี่ยที่ใช้ในครอบครัว
B และ C คือเงินที่เหลือจากเฉลี่ยแล้วแบ่งกันในแต่ละคน

แบบเฉลี่ยคือมีเงินเฉลี่ยให้แต่ละบุคคลในครอบครัวเป็นผู้ถือเงิน โดยกันเงินที่ใช้จ่ายหลักๆ ในครอบครัวออกมาก่อน ส่วนที่เหลือจากเฉลี่ยแล้วจะแบ่งใช้สำหรับแต่ละคน รูปแบบนี้เหมาะสำหรับครอบครัวที่รักอิสระ และมีรายได้ที่สูง

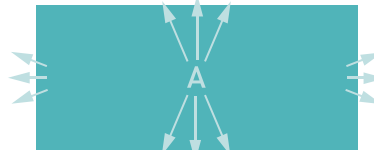
แบบแบ่งครึ่ง



A และ B คือเงินรายได้ที่แบ่งกันคนละครึ่ง

คือการแบ่งรายได้ทั้งหมดออกเป็นครึ่งหนึ่งอย่างเท่ากัน แล้วแบ่งภาระรับผิดชอบค่าใช้จ่ายภายในครอบครัวกันคนละครึ่งอย่างชัดเจน เพื่อความอิสระในการใช้จ่าย

แบบถือไว้ผู้เดียว



แบบถือไว้ผู้เดียวคือรูปแบบการเงินที่ผู้ถือเงินของครอบครัวจะเป็นผู้ควบคุมใช้จ่ายเงินแต่เพียงผู้เดียว

❑ แต่ละคนมีหน้าที่และความรับผิดชอบหรือภาระแตกต่างกัน คุณค่าที่เราใช้ในแต่ละช่วงเวลาจึงแตกต่างกัน การวางแผนการเงินรอบด้านที่มีความสมดุล ทั้งด้านการสร้างฐานะและหลักประกันให้เหมาะกับแต่ละคนจึงมีความสำคัญ ❑

2 การวางแผนจัดการความเสี่ยง

เพื่อให้ทุกสมาชิกในครอบครัวมีความสุขอย่างแท้จริง เราควรมีการป้องกันไม่ให้คนที่รักหรือครอบครัวต้องเดือดร้อนในกรณีเกิดเหตุที่ไม่คาดฝันจาก “ความเสี่ยงต่างๆ” HappyLife ขอหยิบยกข้อมูลที่นำเสนอใจจากมหาวิทยาลัยหอการค้าไทย ซึ่งได้กล่าวถึงแนวคิดพื้นฐานเกี่ยวกับการบริหารการเงินส่วนบุคคลที่ เดวิด เบิร์กกี (David Berky) ประธานบริษัท Simple Joe, Inc ผู้ผลิตซอฟต์แวร์ทางการเงินที่กล่าวถึงการบริหารการเงินเพื่อป้องกันผลกระทบจากเหตุการณ์ที่ไม่คาดฝัน (Security) ไว้ว่า

“ปัจจุบันนี้ของพวกเรานั้นเต็มไปด้วยความเสี่ยง แต่ละคนก็มีเรื่องที่ต้องเสี่ยงแตกต่างกันไปตามรูปแบบการใช้ชีวิต และเพื่อเป็นการรับมือกับความเสี่ยงที่อาจจะเกิดขึ้นในอนาคต ไม่ว่าจะเป็นความเสี่ยงจากการตกงาน, ความเสี่ยงจากการเจ็บป่วย ตลอดจนความเสี่ยงจากการเกิดอุบัติเหตุ ในการบริหารการเงิน เราทุกคนจึงควรกันเงินส่วนหนึ่งไว้ใช้ยามฉุกเฉินในกรณีเกิดความเสี่ยงขึ้นในชีวิต เพื่อความปลอดภัยและความสุขสบายใจในการดำเนินชีวิตของเราและครอบครัวที่เรารัก ซึ่งการบริหารการเงินในเรื่องความเสี่ยงเราสามารถทำได้ผ่านการทำประกันในรูปแบบต่างๆ อาทิ การทำประกันชีวิต, การประกันสุขภาพ, ประกันแบบออมทรัพย์เพื่อลดความเสี่ยงในกรณีการว่างงาน, ประกันการศึกษาเพื่อลดกรณีเกิดเหตุฉุกเฉินกับเรา และการกันเงินออมส่วนหนึ่งไว้สำหรับเหตุการณ์ไม่คาดฝัน เป็นต้น



3 การบริหารการเงิน เพื่อสร้างความมั่งคั่ง

หลังจากที่เราสามารถบริหารการเงินเพื่อป้องกันผลกระทบจากเหตุไม่คาดฝันและเพื่อสร้างความมั่นคงในชีวิตแล้ว เมื่อมีเงินออม เราจะสามารถเริ่มคิดถึงการสร้างความมั่งคั่งให้ตนเอง ซึ่งก็คือการลงทุนในรูปแบบต่างๆ อาทิ การลงทุนในกองทุน, ตราสารการเงิน, พันธบัตรรัฐบาล, หุ้น, กองทุนรวมต่างๆ และการลงทุนในอสังหาริมทรัพย์ เป็นต้น แต่สำหรับคนที่มือใหม่ในเรื่องนี้ ในช่วงเริ่มลงทุนเราควรเริ่มจากเงินจำนวนน้อยๆ เพื่อความไม่ประมาทและเพื่อประเมินว่าเรามีความเข้าใจเรื่องการลงทุนมากน้อยเพียงใด จากนั้นจึงค่อยเพิ่มปริมาณเงินในการลงทุน

4 การป้องกันและบริหาร เพื่อความมั่งคั่งอย่างยั่งยืน

เมื่อเราลงทุนจนประสบความสำเร็จแล้ว สิ่งที่เราควรจะทำในลำดับต่อไปคือการรักษาระดับความมั่งคั่งให้คงอยู่ต่อไปอย่างยั่งยืนให้ได้ ซึ่งในเรื่องนี้เราสามารถทำได้หลายวิธี เช่น หน้าที่ปรึกษาทางการเงินให้มาดูแลความมั่งคั่ง การทำประกันอัคคีภัยสำหรับอสังหาริมทรัพย์ เป็นต้น

สำหรับสมาชิก HappyLife และประชาชนทั่วไปที่ต้องการวางแผนการเงินกับตัวแทนประกันชีวิตและที่ปรึกษาทางการเงินของกรุงเทพประกันชีวิตทุกท่านสามารถติดต่อได้ที่เบอร์โทร. 0-2777-8888



เคล็ดลับการใช้เงินอย่างรอบคอบ (ทั้งครอบครัว)

“ใช้เงินครึ่งหลังของเดือน”

“อดทนรอ 1 เดือน”

“ขยับขึ้นใหญ่รอ 2 เดือน”

“เช็กราคาก่อนซื้อ”

“เน้นทำกิจกรรมที่บ้าน”

การใช้เงินเพื่อซื้อของที่ไม่ใช่ของใช้ประจำวันควรทำในช่วงครึ่งหลังของเดือน เพราะถึงตอนนั้นเราจะรู้ว่าเงินในเดือนนั้นเหลือมากน้อยเพียงใด

บอกทุกคนในครอบครัวถึงแนวทางเก็บเงินว่าให้อดทนรอ 1 เดือนสำหรับของที่ชอบและอยากซื้อ เพราะมีหลายครั้งที่เรามักซื้อของด้วยอารมณ์ชั่ววูบ

หากของที่อยากได้เป็นของชิ้นใหญ่ที่มีมูลค่าเกินกว่า 50 เปอร์เซ็นต์ของเงินเดือนก็ให้รอไปเป็น 2 เดือนเพราะเป็นต้นทุนที่สูง และหากรอไปนานสักระยะหนึ่ง สินค้าดังกล่าวอาจมีการลดราคาก็ได้

ก่อนซื้ออะไรพยายามหาข้อมูลสินค้าให้รอบด้าน บางทีห้างนี้อาจราคาถูกกว่าห้างนั้น หรืออีกห้างหนึ่งอาจจะกำลังมีจัดโปรโมชั่นลดราคา มากกว่า

หากิจกรรมทำในครอบครัวให้มากขึ้น เช่น ตั้งกฎให้ทุกคนอยู่ร่วมรับประทานอาหารพร้อมหน้ากันที่บ้านให้บ่อยๆ หรือส่งเสริมให้เด็กๆ และคนในบ้านรักการออกกำลังกายและทำกิจกรรมอยู่ที่บ้านมากกว่าไปเดินตามห้าง เพื่อเลี่ยงการเจอข่าวของที่ยั่วยุกิเลสให้อยากซื้อ

การเป็นครอบครัว mindset ที่แม่นยำ นำวิธีการที่แยบยล

โดย เจษฎา สุพันธ์ชัย FLMI, AFPT™

พันโทอานันท์ ชินบุตร กูรูด้านการพัฒนาตนเอง และแปลหนังสือมากกว่า 100 เล่ม ได้ให้ความหมายของ mindset (Mindset) ไว้อย่างตรงประเด็นและครอบคลุมว่าเป็น ระบบความคิดและจิตใจที่ประกอบด้วย ความเชื่อ ความคิด และอารมณ์ ซึ่งเป็นโปรแกรมหลักที่ชีวิตใช้ในการดำเนินกิจกรรมต่างๆ จนเป็นผลลัพธ์ของชีวิตที่เราเป็น แม้คุณจะรู้เส้นทางแห่งความสำเร็จ แต่คุณอาจไม่เลือกเดินบนนั้น หรือเมื่อเลือกเดินแล้ว อาจลจจากตรงนั้น หรือหาอุปสรรคมาขวางตัวเอง เพราะ mindset ที่ไม่ถูกต้องแม่นยำ

mindset ที่ดีคือ ยุทธศาสตร์ ที่จะทำให้เราไปถึงจุดหมายได้ ส่วนวิธีการคือยุทธวิธี ต่อให้ดีเลิศสักเพียงใด หากยุทธศาสตร์ผิด จะพบความเสียหายและเสียเวลาในภายหลัง นี่จึงเป็นเรื่องที่สำคัญมากที่ผมอยากขอเป็นเบื้องต้นให้ท่านผู้อ่านตระหนักรู้ก่อนที่จะไปมุ่งเอาแต่วิชาการเงิน ว่าลงทุนเป็นอย่างไร จะซื้อประกันอย่างไร จะทำเงินให้งอกเงยอย่างไรเพียงด้านเดียว เพราะ mindset เป็นต้นทาง โดยเฉพาะผู้นำครอบครัวและสมาชิก ควรทำความเข้าใจและเห็นภาพเดียวกันในการสร้างความมั่นคงและมั่งคั่งของครอบครัว

จากการศึกษาบทความจากผู้เชี่ยวชาญการเงินทั้งหลายทั้งในและต่างประเทศ เช่น วอร์เรน บัฟเฟตต์, ดร.นิเวศน์ เหมวชิรวรากร, โรเบิร์ต คิลโยซากิ และ ซูซี่ ออร์แมน เป็นต้น พบว่าการวางแผนการสู่อิสรภาพทางการเงินนั้นจำเป็นต้องอาศัย mindset ที่แม่นยำเป็นจุดเริ่มต้น ย้ำอีกทีนะครับว่า mindset คือระบบความคิดและจิตใจที่ประกอบด้วย ความเชื่อ ความคิด และอารมณ์ เริ่มต้นง่ายๆ ว่า ถ้าเรา “ให้เงิน” ผ่านการบริจาค เราก็จะ “ดึงดูด” เงินเข้ามาหาเรามากขึ้น แต่ต้องเป็นการให้โดยไม่หวังผลตอบแทนใด นอกจากคุณค่า

ที่สังคมได้รับหรือคนอื่นได้รับ คุณเชื่อไหมครับ แอนโทนี่ ร็อบบินส์ ได้สอนผู้เข้าร่วมสัมมนาไว้ว่า “การสร้างความมั่งคั่ง 80% เป็นเรื่องของจิตวิทยา อีก 20% เป็นเรื่องของวิธีการ” (80% of Wealth is Psychology; 20% is Mechanics - Anthony Robbins) กับดักอย่างหนึ่งที่ พันโทอานันท์ ชินบุตร สอนให้เราเข้าใจคือ หลายๆ ครั้งที่เรากำลังคิดว่าเรากำลังคิดบวก แต่เรากลับไม่รู้ตัวแท้จริงแล้วจิตใต้สำนึกของเราได้รับ “ลบ” เข้าไปเต็มๆ ยกตัวอย่างเช่นคำว่า “อิสรภาพทางการเงิน” ซึ่งแปลมาจากที่ฝรั่งใช้คำว่า Financial Freedom หรือ Financial Independence เป็นต้น เมื่อเรานึกถึงคำว่า “อิสรภาพ” เราจะมองไปที่ข้อเท้า เพราะอีกใจหนึ่งจะทำให้ นึกถึง “โซ่ตรวน” ที่ถูกมัดสามไว้โดยไม่รู้ตัวใจนี้เองจึงทำหน้าที่ “ค้ำ” และด้านความปลอดภัยของเรา ทำให้ไปถึงจุดนั้นได้ช้ากว่าที่ควรหรืออาจจะไม่ถึงเลย ดังนั้นทางที่ดีคือเลิกใช้คำนี้ แล้วชี้เป้าไปที่คำซึ่งมีลักษณะ “บวกบริสุทธิ์” หรือ บวกที่ไม่มียุติธรรม เช่น “ฉันจะทำงานอย่างมีความสุข ร่ำรวย และรุ่งเรืองมากขึ้นเรื่อยๆ” แทนการใช้คำว่า “ฉันจะขยันทำงานจนกระทั่งมี อิสรภาพทางการเงิน” เป็นต้น



✓ **ฉันจะทำงานอย่างมีความสุข**
ร่ำรวย รุ่งเรืองมากขึ้นเรื่อยๆ

✗ **ฉันจะขยันทำงาน**
จนกระทั่งมีอิสรภาพทางการเงิน



“
โบนัดเซิตคือยุทธศาสตร์
ที่จะทำให้เราไปถึงจุดหมายได้
ส่วนวิธีการคือยุทธวิธี ต่อให้ดีเลิศสักเพียงใด
หากยุทธศาสตร์ผิด จะพบความเสียหาย
และเสียเวลาในภายหลัง
”

ผมขอแนะนำหลักการสร้างโบนัดเซิตเพื่อ
สร้างความรุ่งเรืองทางการเงินครอบครัว ซูซี ออร์-
แมน ที่ปรึกษาการเงินมืออาชีพ และมีชื่อเสียงระดับ
ประเทศของอเมริกา บอกไว้ว่า “เริ่มต้นที่ครอบครัว

ต้องเป็นอิสระจากความกังวลเรื่องความไม่แน่นอน
ของชีวิต ไม่ใช่จำนวนเงินที่คุณมีถึงสร้างอิสระ
ได้ แต่ต้องเป็นความรู้สึกของเราที่มีต่อสิ่งที่มี
และสิ่งที่ไม่มี ว่าจะเป็นผู้ชนะจากพันหนการอย่างไร”

ลองนั่งสนทนาสนทนากันของคน
ในครอบครัวเราที่ต้องการเป็น โดย
ไม่จำกัดขอบเขตด้วยความรู้ในปัจจุบัน
ของตนเองมากเกินไป เพราะนอก
ขอบเขตของความรู้ เรายังมีความรู้ที่
กว้างกว่า คมกว่า ใช้การได้ดีกว่าอยู่
ด้วย แต่ต้องเริ่มต้นจากความรู้ที่เรา
มีก่อน พอเริ่มได้ถึงค่อยขยายความ
กว้างมากขึ้น

หัวหน้าครอบครัวต้องใช้เวลา
ทบทวน ณ จุดที่เป็นอยู่ในปัจจุบันว่า
โบนัดเซิตของเราแม่นยำไหม เราจะ
นำครอบครัวเราไปในทางใด หัวหน้า
ครอบครัวต้องเหมือนโค้ชและครู ที่นำ
เสนอหนทางและกระตุ้นให้ทุกคนร่วม
มือร่วมใจกัน สร้างความรู้สึกร่วมเป็น
บ้านเดียวกัน ทีมเดียวกัน ในการนำทุก
คนสู่ความสุขและความรุ่งเรืองทางการเงิน
มากขึ้นเรื่อยๆ เมื่อเราได้โอกาส
สร้างหรือทบทวนโบนัดเซิตของเราแล้ว
หลายท่านพบว่า หากพลังของเรายังไม่
พอที่จะสร้างโบนัดเซิตที่ดีและเหมาะ
สมได้ จำเป็นต้องหาโค้ชการเงินหรือผู้
แนะนำการลงทุน ผู้วางแผนการลงทุน
ที่เข้ากันได้กับเราได้ และมีจิตใจของผู้ใ
มาเป็นไกด์นำทาง คนใดที่สามารถทำ
เองได้ก็ให้รับทำ แต่อย่าแค่คิด เพราะ
เวลาผ่านไปไม่เคยย้อนกลับ



ในฐานะของครอบครัว
สมาชิกในครอบครัวต้องสร้างรายได้ 2 ทาง



ACTIVE INCOME

(แอ็คทีฟ อินคัม)

แรง + เวลา + ทำงาน

เพื่อหารายได้



PASSIVE INCOME

(แพสซีฟ อินคัม)

แรง + เวลา + ทำงาน

เพื่อสร้างทรัพย์สิน ที่สร้างรายได้เข้ามาแม้กระทั่งนอนหลับ

ถ้าเป็นภาษาของนักลงทุนจะเรียกมันว่า
Cash Flow (แคช โฟล)
หรือเงินที่ไหลเข้ากระเป๋าอยู่ตลอดเวลา

ผมเห็นครอบครัวหลายท่านที่ลูกหลานมีความสุขมากเลยครับ คุณย่านั้นมีที่ดิน มีอสังหาริมทรัพย์ให้คนเช่า มีเงินไหลเข้าบ้านทุกเดือนโดยไม่ต้องเดือดร้อนใดๆ ลูกหลานมีอิสระ สามารถทำในสิ่งที่ตนเองต้องการได้ บางครอบครัวก็ให้ลูกหลานมารับสืบทอดกิจการจากรุ่นสู่รุ่น ให้หลานๆ เรียนสูงๆ ไปหาประสบการณ์ทำงานเป็นลูกจ้างบริษัทต่างๆ แล้วค่อยกลับมาทำงาน นี่ก็เป็นตัวอย่างของครอบครัวที่สร้างทรัพย์สินสมบัติไว้อย่างดี เพื่อนผมหลายคนในตอนนี้อยู่ใช้ชีวิตอิสระ เพราะมีรายได้ทุกเดือนจากการให้เช่าอสังหาริมทรัพย์บ้าง เงินปันผลในตลาดหุ้นบ้าง และดูแลกิจการเล็กๆ แบบสร้างรายได้ปีละ 1-2 ล้าน เลี้ยงตัวเองและครอบครัวได้สบายๆ เพราะรู้จักที่จะวางแผนการเงินและสร้าง mindset (Mindset) ชีวิตแบบนี้มานานหลายปีแล้ว

ขอสรุปสุดท้ายให้กับท่านสมาชิกของ **กรุงเทพประกันชีวิต** การวางแผนการเงินครอบครัวต้องเริ่มต้นวางแผนตั้งแต่วันนี้ เพื่อสร้างฐานะไปพร้อมกับหลักประกันที่ตอบโจทย์ด้านการปกป้องความมั่นคงของครอบครัว และเป็นการออมทรัพย์ที่ดีวิธีหนึ่ง

ขอให้ทุกท่านและครอบครัว รุ่งเรือง มั่งคั่ง มั่นคง ตลอดปี 2558 ครับ **B**

❑ หัวหน้าครอบครัว ต้องเหมือนโค้ชและครู
ที่นำเสนอสอนทาง และกระตุ้นให้ทุกคน
ร่วมมือร่วมใจกัน...
นำทุกคนสู่ความสุข และความรุ่งเรืองทางการเงิน ❑



ดาวน์โหลด E-Magazine **HappyLife** ได้แล้ววันนี้!

เพื่อชีวิตที่มีความสุขมากกว่า...ทุกที่ ทุกเวลา

นับจากนี้ คุณจะไม่พลาดทุกเรื่องราวน่ารู้ในวารสาร HappyLife ตลอดจนสิทธิประโยชน์พิเศษที่รวบรวมเพื่อคนสำคัญเช่นคุณ

เพียงดาวน์โหลด แอปพลิเคชัน HappyLife ที่รองรับทั้งสมาร์ทโฟน, แท็บเล็ต และไอแพดทุกรุ่น จาก Play Store* หรือ App Store** ตามขั้นตอนดังนี้



①

เข้าไปที่



หรือ



②

ค้นหาด้วยคำว่า

'HappyLife'

แล้วดาวน์โหลด

③



อ่าน **'HappyLife'** ได้ทันที

สิทธิพิเศษสำหรับลูกค้ากรุ๊ปประกันชีวิต

ส่วนลดพิเศษ



• ส่วนลด ค่าห้องพัก ค่ายา 10%

(ยกเว้น ค่าแพทย์, ค่าเอ็กซเรย์, ค่าชันสูตร และค่ายาพิเศษบางรายการ)

• รับส่วนลด 500 บาท

- การตรวจหินปูนที่ผนังหลอดเลือดหัวใจ (Calcium Scoring)
- การตรวจเอ็กซเรย์และอัลตราซาวด์เต้านม (Mammogram & Ultrasound Breasts)

• รับส่วนลด 200 บาท

- การตรวจมวลกระดูก (Bone Mineral Density) / จุด
- การตรวจมะเร็งปากมดลูกด้วยวิธี Thin Prep Pap Test

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ภายใน 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 0-5371-1366 / 0-5391-0100



• ส่วนลดโปรแกรมทันตกรรม ขูดหินปูน, อุดฟัน, ถอนฟัน 10%

• ส่วนลดโปรแกรมความงาม

Corrective Mask 1 ครั้ง ราคาพิเศษ 1,900 บาท (ปกติ 3,000 บาท)

Laser หน้าใส 1 ครั้ง ราคาพิเศษ 2,900 บาท (ปกติ 6,000 บาท)

Ulthera ยกกระชับใบหน้า โดยไม่ต้องศัลยกรรม (ทั่วหน้า, ใต้คาง) ราคาพิเศษ 58,000 บาท (ปกติ 99,000 บาท)

ส่วนลด 20% สำหรับรายการซื้อ Botox และ Filler (ใช้ได้ 1 ครั้ง) เมื่อใช้จ่ายภายในศูนย์ความงามครบ 20,000 บาท
รับฟรี Miracle Mask 3 ครั้ง (มูลค่า 3,000 บาท)

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ภายใน 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 1745



• ส่วนลดค่าห้อง ค่ายา 10%

(กรณีชำระด้วยบัตรเครดิตรับส่วนลด 5%)

• ส่วนลดสปา 20%

เฉพาะบริการนวดบำบัดน้ำมัน

พิเศษสำหรับเดือน มีนาคม - พฤษภาคม 2558 กับสิทธิ์ซื้อแพ็คเกจตรวจสุขภาพราคาพิเศษ ดังนี้

โปรแกรมตรวจสุขภาพ	ราคาโปรโมชั่น (บาท)	ราคาปกติ (บาท)
ผู้มีอายุน้อยกว่า 35 ปี	1,900	4,250
ผู้มีอายุ 35-45 ปี	2,900	6,800
ผู้ชายอายุ 45 ปีขึ้นไป	4,900	11,550
ผู้หญิงอายุ 45 ปีขึ้นไป	4,900	12,100

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ตั้งแต่ วันที่ 1 - 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 0-2450-9999



ส่วนลด 10%

ค่าห้อง, ค่ายา
(ยกเว้นยาบางประเภท)

โปรแกรมตรวจสุขภาพ	ราคาโปรโมชั่น (บาท)	ราคาปกติ (บาท)
โปรแกรมที่ 1 ชุดมาตรฐาน (ช/ญ)	2,700	3,520
โปรแกรมที่ 2 ชุดผู้สูงอายุ (ช/ญ)	6,200	7,680

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ภายใน 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 0-4526-0300 ต่อ 118



ส่วนลด 10%

ค่าห้อง, ค่ายา
(ยกเว้นยาบางประเภท)

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ภายใน 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 0-3832-0300



• PK BPICS (สถาบันความงาม)

ผ่าตัดทำตา 2 ชั้น ราคา 20,000 | เสริมจมูก ราคา 20,000 | ทำลัศมี ราคา 8,000

• PK COSMETIC DENTISTRY (ศูนย์ทันตกรรม)

ชุดฟันเป็นทั้งปาก ราคา 1,000 | ฟอกฟันขาว ด้วย BRITE SMILE ราคา 11,000
Zoom Smile ราคา 9,000 HOME WHITE (รวมน้ำยา 4 หลอด) ราคา 6,000

• วัคซีน

การฉีดวัคซีนป้องกันไวรัสตับอักเสบบี (Engerix-B Vaccine) ราคา 700 บาท/เข็ม
การฉีดวัคซีนป้องกันไข้หวัดใหญ่ (Influenza Vaccine) ราคา 800 บาท/เข็ม

หมายเหตุ : ราคาสำหรับลูกค้าที่เป็นคนไทยเท่านั้น การฉีดวัคซีน ค่าใช้จ่ายไม่รวมค่าแพทย์ กรณีต้องพบแพทย์

เงื่อนไขการใช้สิทธิ์

1. โปรดแสดงบัตรประจำตัวผู้เอาประกันและบัตรประชาชน
2. ขอสงวนสิทธิ์ในการเปลี่ยนแปลงเงื่อนไขโดยมิต้องแจ้งให้ทราบล่วงหน้า
3. สามารถใช้สิทธิ์ข้างต้นได้ภายใน 31 ธันวาคม 2558
4. สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม โทร. 0-7625-4425



นิทรรศการภาพถ่ายผีพระหัตถ์ | อันมิกิเพนตรส่องไป

วันนี้ - 8 มีนาคม 2558 > หอศิลป์วัฒนธรรมแห่งกรุงเทพมหานคร

“อันมิกิเพนตรส่องไป” นิทรรศการภาพถ่ายผีพระหัตถ์ในสมเด็จพระเทพรัตนราชสุดาฯ สยามบรมราชกุมารี จัดแสดงที่หอศิลป์วัฒนธรรมแห่งกรุงเทพมหานคร ห้องนิทรรศการหลัก ชั้น 9 ความพิเศษของนิทรรศการครั้งนี้ นอกจากเราจะมีโอกาสได้ชื่นชมภาพถ่ายผีพระหัตถ์ที่ทรงบันทึกไว้ขณะเสด็จพระราชดำเนินไปยังสถานที่ต่างๆ ระหว่างปี 2556-2557 รวม 158 ภาพ ยังมีการจัดแสดงภาพที่ถ่ายด้วยกล้องโทรทรรศน์, ภาพที่ถ่ายด้วยกล้องจุลทรรศน์อิเล็กตรอนชนิดส่องกราด, ภาพถ่ายจากมุมมองด้วยโดรนหรือยานไร้คนขับ เป็นต้น **สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม** : โทร. 0-2214-6630 ถึง 8 ต่อ 501 หรือ www.facebook.com/baccpage



ประเพณี | ขึ้นเขาพนมรุ้ง

3 - 5 เมษายน 2558 >

อุทยานประวัติศาสตร์พนมรุ้ง จ.บุรีรัมย์

จุดมุ่งหมายของงานนี้แท้จริงแล้วคือการเปิดโอกาสให้เราได้พบปะทำบุญร่วมกัน เกิดความรักความสามัคคีตามความตั้งใจของท่านเจ้าคุณโอภาสธรรมญาณ วัดท่าประสิทธิ์ จ.สุรินทร์ เมื่อ 70 กว่าปีก่อน ในงานจึงมีทั้งพิธีบวงสรวงพนมรุ้ง, ทำบุญปิดทองนมัสการรอยพระพุทธบาทจำลองที่ประดิษฐานในปรางค์องค์น้อยมานานนับร้อยปี, ชมการแสดง-ศิลปวัฒนธรรมท้องถิ่น และยังเป็นช่วงเวลาที่เราจะได้ชมความมหัศจรรย์ของธรรมชาติ อย่างปรากฏการณ์ที่ดวงอาทิตย์จะขึ้นตรงส่องแสงลอดผ่านกรอบประตูต่างๆ **สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม** : อุทยานประวัติศาสตร์พนมรุ้ง โทร. 0-4466-6251, ททท. สำนักงานสุรินทร์ โทร. 0-4451-4447 ถึง 8 โทร. 075-622-163, 075-612-811 ถึง 2

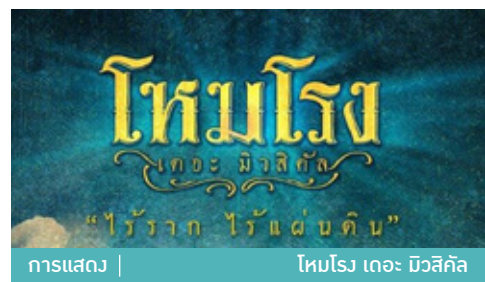


ประเพณี | พิธีตักบาตรพระสงฆ์บนสะพานมอญ

13 - 16 เมษายน 2558 >

อ.สังขละบุรี จ.กาญจนบุรี

หลังสะพานมอญเปิดใช้งานอีกครั้งอย่างเป็นทางการเมื่อตุลาคมปีที่แล้ว “สะพานมอญ” ก็กลายเป็นอีกหนึ่งสถานที่ยอดฮิต ที่ถ้าใครไม่เคยไปดูจะเซซไปทันที ใครอยากทราบว่าสะพานไม้ที่มีความยาว 850 เมตรนี้มีเสน่ห์อย่างไร ทำไมคนส่วนใหญ่มาติดอกติดใจไปแล้วอยากไปอีก สงกรานต์ปีนี้ห้ามพลาด ‘พิธีตักบาตรพระสงฆ์บนสะพานไม้ที่ยาวที่สุดในประเทศไทย’ ที่ทุกคนจะได้สัมผัสวิถีชีวิตของชาวสังขละกันอย่างใกล้ชิดตลอดจนชมกิจกรรมชบวนแห่ของกลุ่มชาติพันธุ์, ร่วมสงฆ์นำพระผ่านรางกระบอกไม้ไผ่ และพิธียกขอลเจดีย์ทราย เป็นต้น **สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม** : ททท. สำนักงานกาญจนบุรี โทร. 0-3451-1200, 0-3451-2500



การแสดง | ทมโรง เดอะ มิวสิคัล

4 เมษายน - 10 พฤษภาคม 2558 >

สยามสแควร์วัน, กรุงเทพฯ

จากภาพยนตร์ไทยที่สร้างปรากฏการณ์ให้ผู้คนหันมาตระหนักถึงคุณค่าของศิลปวัฒนธรรมไทยในปี 2547 ได้รับรางวัลการ์ตูนดีเด่นมากมาย ในปีนี้ ‘ทมโรง’ จะกลับมาพาเราไปสัมผัสความงดงามของดนตรีไทยในยุคทองที่รุ่งเรืองสูงสุดจนถึงยุคที่ตกต่ำถูกย่ำยีในรูปแบบของ ‘ทมโรง เดอะ มิวสิคัล’ นำแสดงโดยนักแสดงทีมใหม่ ที่ไม่ซ้ำกับนักแสดงในเวอร์ชันหนึ่ง กำกับการแสดงโดย อีริวัฒน์ อนุวัตรอุดม, รสสุคนธ์ กองเกตุ จำหน่ายบัตรทางไทยทิคเก็ตเมเจอร์ทุกสาขา **สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม** : โทร. 0-2262-3456 www.thaiticketmajor.com, www.facebook.com/ทมโรงเดอะมิวสิคัล

ปฏิทินกิจกรรม กรุงเทพประกันชีวิต

1 มีนาคม
SIKARIN Mini Marathon เดิน-วิ่งเพื่อเด็กโรคหัวใจ
1 มีนาคม 2558 กรุงเทพฯ
 กรุงเทพประกันชีวิต ร่วมสนับสนุนการจัดงาน ‘SIKARIN Mini Marathon เดิน-วิ่งเพื่อเด็กโรคหัวใจ’ รายได้สำหรับการจัดงานครั้งนี้ มอบให้กับมูลนิธิเด็กโรคหัวใจ และโครงการผ่าตัดเด็กโรคหัวใจพิการแต่กำเนิด

13 มีนาคม
Money Expo
13-15 มีนาคม 2558 จ.หาดใหญ่
 กรุงเทพประกันชีวิต เตรียมนำเสนอผลิตภัณฑ์การเงินที่ตอบโจทย์ทุกความต้องการ พร้อมจัดกิจกรรมสนุกๆ หลากหลายรูปแบบในมหกรรมการเงิน ‘Money Expo’ โดยงานนี้นឹងติดต้อนรับทั้งสมาชิก HappyLife Club และบุคคลทั่วไป ใครที่กำลังต้องการวางแผนทางการเงินแบบรอบด้าน เพื่อความมั่งคั่งและมั่นคงอย่างมีความสุขที่มากกว่า...ห้ามพลาด!

20 มีนาคม
BLA Happy Life Go Green
20 - 22 มีนาคม 2558 จ.เพชรบุรี
 โครงการปลูกจิตสำนึก รักสิ่งแวดล้อมอย่างยั่งยืน โดยมีจุดมุ่งหมายสร้างทัศนคติเชิงบวก ผ่านการทำกิจกรรมที่เป็นประโยชน์กับสังคมและส่วนรวม เตรียมจัดกิจกรรมครั้งใหม่ที่ จังหวัดเพชรบุรี เพื่อกระตุ้นให้เยาวชนและประชาชนในพื้นที่ดังกล่าวตระหนักถึงปัญหาสิ่งแวดล้อมในปัจจุบัน และพร้อมที่จะให้ความร่วมมือในการแก้ไขอย่างทันที่

1 มีนาคม
มอบน้ำดื่มสะอาดเพื่อน้อง
มีนาคม 2558 จ.ตรัง
 กรุงเทพประกันชีวิต มุ่งหน้าสู่จังหวัดตรัง เพื่อมอบเครื่องกรองน้ำพร้อมสร้างระบบกักเก็บน้ำสะอาด ภายใต้โครงการ ‘น้ำดื่มสะอาดเพื่อชีวิตที่มีความสุข’ แก่พี่น้องในจังหวัดดังกล่าว **B**



'ความมั่นคง' ของบริษัทประกันชีวิต

โดย สมหมาย เลิศสิริพันธ์ Chief Actuary

เคยสังเกตไหมครับว่าเวลาที่ตัวแทนประกันชีวิตจะขายกรมธรรม์ได้สักหนึ่งเล่มนั้นต้องใช้เวลาพยายามมากมายเพียงใด?

บริษัทประกันชีวิตจำเป็นต้องสนับสนุนตัวแทนทั้งด้านความรู้และการเงินอย่างมากเพื่อที่จะสามารถขายกรมธรรม์ประกันชีวิตให้กับลูกค้าได้ ดังนั้นโดยทั่วไปแล้วกรมธรรม์ประกันชีวิตมีต้นทุนที่สูงมากในปีแรกและบริษัทจะเริ่มมีกำไรในท้ายๆ ของกรมธรรม์ พุดง่าย ๆ ก็คือ บริษัทประกันชีวิตจำเป็นต้องขาดทุนก่อนเพื่อที่จะได้รับกำไรในภายหลังนั่นเอง จะเห็นได้ว่าสินค้าประกันชีวิตเป็นสินค้าที่ให้ความคุ้มครองระยะยาว และกำไรที่แท้จริงของบริษัทนั้นจะเกิดขึ้นในภายหลัง ดังนั้นจึงไม่เหมาะสมที่เราจะพิจารณาผลกำไรหรือขาดทุนของบริษัทประกันชีวิตจากการดูงบการเงินทางบัญชีปีต่อไป

ผู้อ่านคงจะเกิดคำถามว่าถ้าเช่นนั้นแล้วเราควรจะพิจารณาความมั่นคงและความสามารถในการทำกำไรของบริษัทประกันชีวิตจากอะไร ตัวชี้วัดความมั่นคงของบริษัทประกันชีวิตนั้นมีหลากหลายวิธี โดยทั่วไปแล้วความมั่นคงของบริษัทประกันชีวิตจะดูได้จากดัชนีสองตัวดังนี้ครับ

1 Embedded Value (EV)

มูลค่า EV ประกอบด้วย 2 ส่วนรวมกัน ได้แก่ มูลค่าทรัพย์สินสุทธิโดยพิจารณาจากราคาตลาดของสินทรัพย์ลบด้วยหนี้สิน (Asset net worth, ANW) ส่วนนี้จะเป็นส่วนของผู้ถือหุ้น และ มูลค่าปัจจุบันของการคาดการณ์กำไรในอนาคตของกรมธรรม์ปัจจุบัน (Value of Inforce, VIF) นั่นก็คือกำไรที่คาดว่าจะได้รับในอนาคตของกรมธรรม์ทั้งหมดที่บริษัทให้ความคุ้มครองอยู่ตกลับมาเป็นมูลค่าปัจจุบันนั่นเอง ซึ่งผลรวมของ ANW และ VIF นี้เองที่จะเป็นดัชนีที่บ่งชี้ถึงความสามารถในการทำกำไรในระยะยาวของบริษัท

ในการคิด EV มีตัวแปรที่สำคัญอยู่ตัวหนึ่งคือ **เงินสำรอง (Reserve)** ซึ่งเป็นหนี้สินที่ใหญ่ที่สุดในบริษัทประกันชีวิตบนหน้างบการเงิน

เงินสำรอง คือ ค่าประมาณการณืมูลค่าของความรับผิดชอบด้วยประมาณการณืเบี้ยประกันชีวิตของบริษัทในอนาคตตกลับมาเป็นมูลค่าปัจจุบัน โดยจะใช้ค่าที่สูงกว่าระหว่างเงินสำรอง NPV (Net Premium Valuation หรือ มูลค่าเบี้ยประกันรับสุทธิ) และเงินสำรอง GPV (Gross Premium Valuation หรือ มูลค่าเบี้ยประกันภัยที่รับจริง) โดยทั่วไปแล้ว

EMBEDDED VALUE (EV)



= ANW + VIF

มูลค่าทรัพย์สินสุทธิ
[ราคาตลาดของสินทรัพย์ - หนี้สินที่มีอยู่]

เกิดจากการคาดการณ์กำไรที่จะเกิดขึ้นในอนาคตของกรมธรรม์ทั้งหมด

เงินสำรอง NPV จะมีค่าสูงกว่าเงินสำรอง GPV แต่เนื่องจากเงินสำรอง GPV มีค่าแปรผันกับสภาพตลาด ทำให้เวลาที่ดอกเบี้ยพันธบัตรมีคาลดลงดังเช่นปัจจุบันนี้ อาจจะทำให้เงินสำรอง GPV มีค่าสูงกว่าเงินสำรอง NPV และทำให้ส่วนของหนี้สินในงบการเงินมีค่าสูงขึ้นมาก และอาจจะทำให้กำไรของบริษัทแสดงค่าติดลบในช่วงระยะเวลาหนึ่ง กำไรติดลบบนหน้างบการเงินนี้ไม่ได้แสดงว่าบริษัทอยู่ในภาวะขาดทุนย่อยยับแต่อย่างใด แต่สะท้อนให้เห็นว่า ตลาดกำลังอยู่ในช่วงดอกเบี้ยขาลง การที่จะดูว่าบริษัทประกันชีวิตมีผลการดำเนินงานที่ดี หรือมีกำไรที่ดีหรือไม่ในระยะยาว ควรจะดูจากมูลค่า EV ของบริษัทว่ามีการเปลี่ยนแปลงในทิศทางที่เพิ่มขึ้นหรือลดลง จะเหมาะสมกว่าการดูเฉพาะงบการเงินทางบัญชีเพียงอย่างเดียวครับ



2 Capital Adequacy Ratio (CAR ratio)

ในสมัยก่อนบริษัทประกันชีวิตจำเป็นต้องมีกองทุนขั้นต่ำ 50 ล้านบาทและไม่น้อยกว่า 2% ของเงินสำรองประกันชีวิตเพื่อคุ้มครองความเสี่ยงทางด้านประกันภัย (Insurance risk) แต่ในความเป็นจริงแล้วยังมีความเสี่ยงอีกหลายด้านที่บริษัทประกันชีวิตต้องเผชิญ เช่น ความเสี่ยงด้านดอกเบี้ย (interest rate risk) ความเสี่ยงด้านเครดิต (Credit risk) หรือความเสี่ยงด้านการดำเนินธุรกิจ (Operational risk) ไม่นานมานี้ สำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) ได้มีการนำวิธีการตั้งเงินกองทุนแบบใหม่มาใช้ นั่นคือการตั้งเงินกองทุนตามระดับความเสี่ยงภัย (Risk based capital, RBC) ซึ่งจะต้องมีการคำนวณ CAR ratio นี้เอง

CAR ratio สามารถคำนวณจากสัดส่วนระหว่างเงินทุนที่บริษัทมีอยู่จริงและเงินทุนขั้นต่ำที่ต้องดำรงไว้ตามความเสี่ยง ถ้าจะพูดให้ง่ายขึ้นคือตัวเลขนี้สะท้อนให้เห็นว่าบริษัทมีระดับเงินทุน (ส่วนที่เป็นของผู้ถือหุ้น) มากกว่าระดับความเสี่ยงที่บริษัทแบกรับอยู่เท่าไร CAR ratio จึงเป็นเครื่องมือสำคัญสำหรับการชี้วัดว่าบริษัทประกันชีวิตมีความมั่นคงทางการเงินหรือไม่ บริษัทประกันชีวิตที่มีตัวเลขนี้ยิ่งมากแสดงให้เห็นว่าบริษัทมีเงินทุนอยู่สูงกว่าเงินทุนที่ควรจะมี ซึ่งหมายความว่าบริษัทนั้นมีความมั่นคงสูงนั่นเอง ปัจจุบันทางคปภ. กำหนดให้บริษัทประกันชีวิตต้องมี CAR ratio ไม่ต่ำกว่า 140%




สิ้นปี 2556 บริษัท **กรุงเทพประกันชีวิต** มีค่า EV เท่ากับ 32,640 ล้านบาท และมี CAR ratio ล่าสุดวันที่ 30 กันยายน 2557 282% เพิ่มสูงซึ่งจากระดับ 244% ณ 31 ธันวาคม 2556 ดัชนีเหล่านี้มีการปรับเพิ่มขึ้นมาอย่างต่อเนื่อง เพราะบริษัทให้ความสำคัญกับทั้งความมั่นคงและการเติบโตของบริษัทไปพร้อมกัน

นอกจาก EV และ CAR ratio แล้วความมั่นคงของบริษัทประกันชีวิตยังสามารถดูได้จากการที่บริษัทมีภาพลักษณ์ที่ดี มีสินค้าที่หลากหลาย พร้อมตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างรอบด้าน และไม่หยุดพัฒนาองค์กรและบุคลากรให้มีความพร้อมที่จะรับมือความเปลี่ยนแปลงได้เป็นอย่างดี

ทุกสิ่งทุกอย่างมานี้ล้วนมีอยู่ใน **กรุงเทพประกันชีวิต** บริษัทที่พร้อมจะเดินเคียงข้างไปกับคุณและทำให้ชีวิตของคุณมีความสุขมากกว่าครับ **B**

ปัจจุบัน คปภ. กำหนดไว้ว่าต้องมี...

CAR ratio  140%
ไม่ต่ำกว่า

ดัชนี EV และ CAR ratio ของ กรุงเทพประกันชีวิต

 **EV 32,640** ล้านบาท
(31 ธันวาคม 2556)

 **CAR ratio 244%** » **282%**
(31 ธันวาคม 2556) (30 กันยายน 2557)

นอกจาก EV และ CAR ratio แล้วความมั่นคงของบริษัทประกันชีวิตยังสามารถดูได้จากการที่บริษัทมีภาพลักษณ์ที่ดี มีสินค้าที่หลากหลายพร้อมตอบสนองความต้องการของลูกค้าอย่างรอบด้าน และไม่หยุดพัฒนาองค์กรและบุคลากร



“ฝันให้ไกล ไปให้ถึง”

คุณสุวิทย์ สิริวงค์ (อายุ 46 ปี)

จริงอยู่ว่าอาจมีคนนับล้านๆ ที่ได้ยื่นประโยคนี้อีก่อน แต่จะมีสักกี่คนที่ไปถึง “ฝัน” ?

คุณสุวิทย์ สิริวงค์ เจ้าของบริษัท ห้างหุ้นส่วนจำกัด นอร์ธเวด แทรเวล (Northward Travel Limited Partnership) คือหนึ่งในผู้ที่ใช้ชีวิตตามประโยคดังกล่าวอย่างมั่นคง และเขาคือหนึ่งในคนที่ไปถึงจุดหมายที่ฝันไว้

ฝันให้ไกล...

“ผมเป็นคนชอบคิด ชอบฝัน ผมจะชอบอ่านคอลัมน์ที่เขาสัมภาษณ์บุคคลต่างๆ ในนิตยสารแล้วมันก็กลายเป็นหนึ่งในแรงบันดาลใจที่ทำให้ผมมีความพยายามทำตามความฝันอย่างต่อเนื่องโดยไม่หยุดนะครับ”

คุณสุวิทย์ย้อนอดีตในวัยเด็กว่าเขาเป็นเด็กต่างจังหวัดคนหนึ่งที่ฝันอยากจะมีชีวิตอยู่ในเมืองใหญ่ๆ อยากมีชีวิตที่เจริญก้าวหน้าอย่างคนทั่วไปเมื่ออยู่ในวัยทำงาน คุณสุวิทย์ได้สัมผัสการทำงานหลากหลายอย่าง ก่อนจะมาถึงจุดเปลี่ยนครั้งสำคัญในชีวิตขณะที่ยังรับราชการอยู่กระทรวงกลาโหม

“เวลาผมทำงานอะไรสักชิ้นหรือสักอาชีพหนึ่งผมมักจะกลับมาทบทวนสิ่งที่เราทำมาตั้งแต่เริ่มทำงานมาจนถึงปัจจุบัน เช็กเป้าหมายอยู่ตลอดเวลาเราทำงานไปก็ปีแล้ว เราจะต้องบรรลุเป้าหมายอย่างนี้ เราจะต้องก้าวหน้าให้ทันนะ ไม่งั้นเมื่อเราอายุมากขึ้นแล้วจะตามเด็กรุ่นใหม่ไม่ทัน”

หลังประเมินว่างานรับราชการที่ทำอยู่นั้นไม่สามารถทำให้เขาบรรลุเป้าหมายที่ตั้งใจไว้ได้ในวัยประมาณ 27 ปี คุณสุวิทย์จึงตัดสินใจลาออกจากงานที่ใครๆ ก็มองว่ามั่นคง หันมาเปิดบริษัททัวร์

ซึ่งเป็นสิ่งที่เขาชื่นชอบ แต่ด้วยความตระหนักดีว่าตนยังไม่มีประสบการณ์ในธุรกิจนี้เท่าที่ควร คุณสุวิทย์จึงลาออกจากงานราชการไปหาประสบการณ์ในบริษัททัวร์ของชาวญี่ปุ่นเป็นเวลาประมาณหนึ่งปีก่อนจะทำธุรกิจของตัวเองอย่างเป็นทางการ

หันไปได้ตามสภาวะของมันเอง

“สำหรับคนที่อยากจะทำธุรกิจเล็กๆ เป็นของตัวเอง ผมว่าประการแรกเราต้องทำมาจากใจก่อน

เตรียมพร้อม และมุ่งมั่น

“ตอนแรกผมก็ไม่ได้มีการวางแผนที่ชัดเจนนะ แต่พอได้ไปเรียนรู้ในธุรกิจการท่องเที่ยว ได้เรียนรู้งานต่างๆ ตำแหน่งงานขององค์กร ผมจึงเริ่มมีแผนที่ชัดเจนขึ้นจนกล้าทดลองออกมาทำธุรกิจของตัวเอง แต่ตอนช่วงเริ่มต้นผมก็ไม่ได้คาดหวังอะไรมาก เพราะตอนนั้นธุรกิจยังไม่ชัดเจน การวางเป้าหมายในระยะยาวมันทำได้ยาก ผมจึงมีแต่ความรู้สึกว่าอยากทำและมองแค่ว่าการทำธุรกิจเป็นของตัวเองคือโอกาสในการสร้างรายได้ที่มากกว่าการทำงานรับเงินเดือน ถ้าเรามีแรงฮึด เรามีแรงสู้ ธุรกิจของเราก็จะสามารถผ่าน



ใจเราต้องชอบ ใจเราต้องอยากทำ และเราต้องเป็นคนที่ไม่ช่างคิด ช่างศึกษา สุดท้ายคือคุณต้องมีความอดทน อึดให้มากที่สุดเท่าที่จะอึดได้ ลงมือทำอย่างต่อเนื่องไม่หยุด เพราะการทำธุรกิจมันไม่มีอะไรมารันตีว่าปีหน้าธุรกิจของเราจะอยู่ได้หรือไม่”

จากแนวคิดในการทำธุรกิจดังกล่าว ปัจจุบันบริษัททัวร์ของคุณสุวิทย์ดำเนินกิจการมาแล้วประมาณ 16-17 ปี มีปรัชญาการทำงานที่ให้ความสำคัญกับความซื่อสัตย์ จริงใจต่อลูกค้า และใส่ใจในทุกรายละเอียด เน้นทำทัวร์ต่างประเทศสำหรับลูกค้าระดับมัธยฐานและผู้เกษียณอายุที่ต้องการเดินทางท่องเที่ยวแบบส่วนตัวหรือเฉพาะภายในกลุ่มครอบครัว-เพื่อนฝูงเท่านั้น

“หลักในการสร้างโปรดักส์ของเรา คือขยันหาช่องทางใหม่ๆ ที่ทำให้ลูกค้าต้องวิ่งมาหาเรา จริงอยู่ที่ลูกค้าที่ใช้บริการของเรามีแค่ประมาณ 5-10% ในตลาด



เท่านั้น แต่เนื่องจากไม่ค่อยมีใครให้บริการ แบบนี้ ทำให้ลูกค้าที่ต้องการโปรดักส์แบบนี้มาหาเราโดยตรง คือตั้งแต่เริ่มเปิดบริษัทมาผมไม่เคยออกไป sale ลูกค้านอกออฟฟิศ มีแต่ลูกค้ามาหาเราจนถึงทุกวันนี้”

แม้ธุรกิจบริษัททัวร์ของคุณสุวิทย์จะดูมั่นคงในสายตาคนทั่วไป คุณสุวิทย์กลับบอกกับ **HappyLife** ว่าที่จริงตอนนี้ธุรกิจของเขายังไม่ได้ถึงกับมีครบทุกอย่างตามที่คิดไว้ในตอนต้น แต่โดยรวมๆ ก็ถือว่าธุรกิจที่สร้างมาเติบโตแบบค่อยๆ เป็นค่อยๆ ไปตามลำดับ

“แต่ผมก็มีความสุขกับชีวิตการทำงานนะ หนึ่งเพราะผมได้ทำงานในสิ่งที่รัก ในสิ่งที่เราชอบ สองคือธุรกิจเรามีรายได้ครอบคลุมกับค่าใช้จ่ายขององค์กร แคนนี่ผมก็มีความสุขกับการทำงานแล้ว เพราะผมก็ไม่ได้หวังความร่ำรวยจากธุรกิจที่ทำ ผมแค่อยากจะทำธุรกิจนี้อย่างต่อเนื่องไปเรื่อยๆ”

ชีวิตครอบครัวต้องมีแผน

ในส่วนของการวางแผนครอบครัว คุณสุวิทย์กล่าวว่าเขาก็เคยวางแผนแบบคนทั่วไป แต่ก็ไม่ประสบความสำเร็จ จนประมาณปี 2548 ที่เขาได้แต่งงานกับคุณอุษาจึงได้มีการวางแผนเกี่ยวกับชีวิตครอบครัวอย่างจริงจัง

“ชีวิตที่ประสบความสำเร็จสำหรับผมคือการที่เราสามารถทำให้สมาชิกในครอบครัวมีคุณภาพชีวิตที่ดี ไม่ต้องถึงกับร่ำรวยมิใช่ฟุ้งเฟ้อเพียงก็ได้ ขอแค่เรามีรายได้ที่จะมาดูแลทุกคนให้สามารถอยู่ในสังคมยุคนี้ได้สบาย สามารถสร้างความมั่นคงให้กับครอบครัวได้ แคนนี่ก็มีความสุขแล้ว ซึ่งตอนนี้ที่เป็นอยู่ก็เหมือนอย่างที่ผมฝันไว้ครับ”

เมื่อถามถึงปัจจัยสำคัญที่ทำให้คุณสุวิทย์ประสบความสำเร็จในการใช้ชีวิตได้ค่อนข้างตามแผนที่วางไว้ตั้งแต่อดีตจนถึงปัจจุบัน หนุ่มนักธุรกิจผู้นี้ตอบทันทีว่าเป็น ‘การสร้างรายได้ให้เหลือเงินออม’

“ถ้ามีเงินเก็บเราจะสามารถขยายธุรกิจอื่นๆ ได้ เราจะสามารถลงทุนเพิ่มเติมได้ แต่ถ้าไม่มีเงินเก็บ ทำอะไรมันก็ช้า ทำอะไรก็ลำบาก”



**การกำประกันถือเป็นการฝึกให้เราวินัยมากขึ้น ซึ่ง...
วินัยคือปัจจัยหนึ่งที่สำคัญในการทำให้ชีวิตประสบความสำเร็จ**

ประกันคือ ‘ความมั่นคง’

“ตั้งแต่เริ่มทำงาน พอมีเงินออม ผมจะเอามาฝากไว้กับบริษัทประกัน พอแต่งงาน ผมทำประกันให้ทุกคนในครอบครัวหมดเลยครับ (หัวเราะ) หลักๆ คือผมทำเพื่อลูก (น้องวิชา-ด.ญ.กฤตภาค สิทธิวงศ์) เราไม่ต้องกังวลเรื่องค่าเทอมของลูก ไม่ต้องกังวลในเรื่องของการรักษาพยาบาลของคนในครอบครัว การทำประกันมันเหมือนกับเราจ่ายเงินเพื่อซื้อความปลอดภัยให้กับตัวเองและครอบครัว และเป็นสิ่งหนึ่งที่ทำให้เรารู้สึกว่าในชีวิตนี้เราไม่ต้องไปคิดถึงเรื่องพวกนี้แล้ว มันทำให้เราสบายใจและไปโฟกัสกับงานได้เต็มที่”

“อีกอย่างคือผมทำงานหนักมาก เมื่อก่อนนั่งทำงานวันหนึ่งไม่ต่ำกว่า 14 ชั่วโมง ทำให้มีบางอารมณ์ที่รู้สึกว่ามีอะไรเราจะได้หยุดสักที นี่ก็เป็นปัจจัยหนึ่งที่ทำให้วางแผนในการซื้อประกัน และพยายามเก็บเงินสะสมทรัพย์ไปเรื่อยๆ เพราะผมก็ไม่รู้ว่าจะทำงานตรงนี้ได้นานอีกสักเท่าไร ผมจึงวางแผนว่าช่วงเกษียณอายุ 60-65 ปีจะมีเงินสักก้อนที่ผมสามารถนำไปทำอย่างอื่นต่อได้”

ด้วยเหตุนี้หลักในการทำประกันของคุณสุวิทย์คือจะพิจารณาจากรายได้ในแต่ละช่วงชีวิต พร้อมพิจารณาค่าเงินในแต่ละยุคสมัย ว่าทุนประกันของเขาเพียงพอต่อการทำให้ลูกสาวใช้ชีวิตได้อย่างสบายหรือไม่ ซึ่งถ้าค่าเงินต่ำเขาจะไม่ซื้อที่จะเติมทุนประกันกับ **คุณดลนพร มงคลสัมฤทธิ์** ตัวแทน **กรุงเทพประกันชีวิต** ที่อยู่เคียงข้างกันมานับสิบกว่าปีที่

“จริงอยู่ที่ว่าเงินต้นที่เราฝากไว้กับประกันฯ กับเงินที่จะได้รับกลับมาก็ไม่ได้มากกว่ากันสักเท่าไร แต่ผมมองว่าเราได้ทำประกันความเสี่ยงด้วย เพราะประกันจะคุ้มครองชีวิตและทรัพย์สิน และสมมติว่าวันหนึ่งเราจำเป็นต้องใช้เงินขึ้นมา เราก็สามารถกู้เงินจากกรมธรรม์ของเรานำมาผ่อนเบาได้ หรือสามารถขอผ่อนผันการจ่ายได้ ความคุ้มครองของเราไม่ได้หายไปไหน คุณภาพชีวิตก็ยังมีอยู่เท่าเดิม

“อีกอย่างคือการทำประกันถือเป็นการฝึกให้เราวินัยมากขึ้น ซึ่งวินัยคือปัจจัยหนึ่งที่สำคัญในการทำให้ชีวิตประสบความสำเร็จ...”

ถ้าเรามีวินัยในเรื่องของการทำงาน การใช้ชีวิต และวินัยในการวางแผนการเงิน เราก็จะสามารถใช้ชีวิตได้ตามแผนที่วางไว้ได้ครับ” **B**



5 แหล่ง เรียนรู้ สุดสนุก!

PLACES LEARN & FUN IN 1 DAY

มุมมองที่กว้างไกลและประสบการณ์ที่หลากหลายจะช่วยต่อยอดการเรียนรู้ ไปดูกันว่า 5 สถานที่เหล่านี้ มีอะไรน่าสนใจบ้างที่แน่ๆ คือ ทุกที่สามารถไปกันได้ทั้งครอบครัวในวันหยุด วันว่างๆ วันสบายๆ เปิดโอกาสให้ได้ทำกิจกรรม ท่องเที่ยว และเรียนรู้โลกกว้างไปด้วยกัน

1

พิพิธภัณฑ์ การเกษตรเฉลิมพระเกียรติพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว

การเกษตรนั้นไม่ใช่เรื่องไกลตัวของคนเมืองอีกต่อไป ดั่งนั้นหากใครสนใจภูมิปัญญาด้านการเกษตรของชาวไทย ทั้งวิธีการทำนา ดำนา โยนต้นกล้า หรือการปลูกผักบนหลังคา การปลูกข้าวในบ่อซีเมนต์เล็กๆ ที่พิพิธภัณฑ์แห่งนี้จะสานต่อความฝันในด้านนี้ของคุณและครอบครัวให้มาร่วมลงมือลองทำ ลองเก็บ และลองเกี่ยวได้อย่างง่ายขึ้น

เพราะนอกจากคุณจะได้สัมผัสทุกอย่าง ได้ลองปฏิบัติจริงจากกิจกรรมต่างๆ ที่จัดอย่างต่อเนื่องตลอดปี ยังจะได้พบประสบการณ์เรียนรู้จากเครือข่ายเกษตรกรกับตลาดนัดการเกษตร ที่มาแลกเปลี่ยนความรู้และให้คำปรึกษา พร้อมส่งเสริมและเคียงข้างนักปฏิบัติการเกษตรมือใหม่ไปจนถึงจุดหมายและที่สำคัญสามารถไปลองดูกันก่อนได้ทั้งครอบครัว

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม : พิพิธภัณฑ์การเกษตร พระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว (องค์การมหาชน) หมู่ที่ 13 ถ.พหลโยธิน หลักกิโลเมตรที่ 46-48 อ.คลองหลวง จ.ปทุมธานี เปิดบริการวันอังคาร-อาทิตย์ วันวันหยุดนักขัตฤกษ์ เวลา 09.30-15.30 น. โทร. 0-2529-2212, www.wisdomking.or.th
ค่าเข้าชม : นักเรียน/นักศึกษาชาวไทย 30-50 บาท, ผู้ใหญ่ชาวไทย และนักเรียน/นักศึกษาต่างประเทศ 50-80 บาท และชาวต่างประเทศ 100-175 บาท

2

สถาบันอยุธยาศึกษา มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา



ใครที่สนใจเรื่องราววัฒนธรรมประวัติศาสตร์ ที่นี่จะไม่ผิดหวัง ภายในห้องนิทรรศการมีการจัดแสดงเกร็ดประวัติศาสตร์อยู่ทั้งหมด 3 ห้อง เริ่มจากห้องที่หนึ่ง ห้องกรุงศรีอยุธยา เมืองมรดกโลก ชมเรื่องราวของเกาะเมืองอยุธยาในอดีต รวมถึงลำดับของพระมหากษัตริย์ที่ปกครองกรุงศรีอยุธยา ห้องที่สอง ห้องมรดกของแผ่นดิน ชมสมุดข่อยโบราณเรียงรายในตู้กระจก และคัมภีร์โบราณจตุรารวรรณกรรมและวรรณคดีไทยหลากเรื่อง ถือเป็นกุสุมบัติจากบรรพชนที่เป็นชุมชนทรัพยากรความรู้ของคนรุ่นใหม่ได้อย่างดี ด้านหนึ่งของห้องเขานปลาตะเพียนสาน หนึ่งในงานหัตถกรรมโบราณที่สืบทอดกันมาจากอดีตสู่ปัจจุบัน และ

ห้องที่สาม ห้องโขน ชมประวัติความเป็นมาของวรรณคดีชั้นเอกอย่างรามเกียรติ์ ตั้งแต่กำเนิดการเล่นโขน เคล็ดลางของชาวโขน ขั้นตอนการทำหัวโขน ศิลปะของช่างฝีมือไทยที่แสนประณีตและชมหัวโขนในตัวละครเอกต่างๆ นับเป็นการเรียนรู้หลากหลายเรื่องราววิถีไทยในบ้านเรือนไทยหลังงาม ที่ครั้งหนึ่งของครอบครัวควรได้เข้ามาสัมผัสเรื่องราวดี ๆ ในบ้านหลังนี้ร่วมกัน

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม : สถาบันอยุธยาศึกษา มหาวิทยาลัยราชภัฏพระนครศรีอยุธยา เลขที่ 96 ถ.ปรีดีพนมยงค์ อ.เมือง พระนครศรีอยุธยา จ.พระนครศรีอยุธยา โทร. 0-3524-1407 เปิดทุกวัน เวลา 08.30-16.30 น.

ค่าเข้าชม : ฟรี

3

โครงการช่างหิวมัน ตามพระราชดำริ

ไปเที่ยวไกลกันสักนิด บนเส้นทางรอยต่อระหว่างจังหวัดเพชรบุรีและปราจีนบุรี มีโครงการดีๆ ที่อยากให้เราเข้าไปชม นี่คือนพื้นที่ฟื้นฟูการเกษตรที่ถือเป็นตัวอย่างการพลิกฟื้นผืนดินที่แห้งแล้งให้กลับมาสามารถทำการเกษตรได้อย่างมีชีวิตและหลากหลาย นับเป็นการบริหารทรัพยากรแบบบูรณาการ โดยใช้ทรัพยากรที่มีอยู่ได้อย่างคุ้มค่ามากที่สุด เพราะเป้าหมายคือต้องการให้เป็นศูนย์รวมพืชเศรษฐกิจของ อ.ท่ายาง ซึ่งเรียกได้ว่าพระบาทสมเด็จพระเจ้าอยู่หัว ทรงเป็นนักพัฒนาการเกษตรตัวอย่างที่ทรงตั้งชื่อโครงการนี้จากมันเทศที่ชาวบ้านนำมาถวาย และ บังเอิญตั้งทั้งไวนันดาซึ่ง นอกจากเป็นที่มาของชื่อโครงการ ยังเป็นการต่อยอดแนวความคิดที่จะพลิกฟื้น

ผืนดินแห่งนี้ ที่ตอนนี้ใครได้ไปก็จะพบแปลงพืชเศรษฐกิจหลายพันธุ์ ทั้งมันเทศ สับปะรด ฝรั่ง พารา มะนาวแป้น แก้วมังกร มะพร้าว พริก และอีกหลากหลาย รวมทั้งชมฟาร์มโคนม ฟาร์มเลี้ยงไก่ ชมสถานีปั่นไฟฟ้าจากกังหันลมธรรมชาติ ชื่นชมความงามของวิวทิวทัศน์ และเรียนรู้บทบาททางการเกษตรที่มีผลต่อเศรษฐกิจได้จากการฟังบรรยาย พร้อมนั่งรถรางชมทั่วโครงการ และเยี่ยมชมหรือซื้อผลิตภัณฑ์ต่างๆ ได้ในร้านค้าของโครงการ

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม : เลขที่ 1 บ้านหนองคอไก่ ต.เขาระบุก อ.ท่ายาง จ.เพชรบุรี 76130 โทร. 0-3247-2701 หรือ สำนักงานเกษตร โทร. 0-3246-1507

ค่าเข้าชม : เด็กเข้าชมฟรี ผู้ใหญ่ 20 บาท



4

พิพิธภัณฑ์ ศิลปะนกฮูก (Owl Art Museum)

ออกจากกรุงเทพฯ มาไม่ไกล ก็จะมาพบแหล่งท่องเที่ยวที่รวบรวมผลงานทางศิลปะ มีทั้งงานเขียน งานปั้น งานแกะสลัก และสิ่งประดิษฐ์ที่ได้รับแรงบันดาลใจจากนกฮูก ให้ได้ตื่นตาตื่นใจกันเมื่อได้เห็นนกฮูกในรูปแบบต่างๆ มากมาย ภายในพิพิธภัณฑ์แห่งนี้ ที่มีครอบครัวนกฮูก พ่อ แม่ ลูก มาจัดแสดง โดยมีนกฮูกทั้งหมด 7 กลุ่ม ตามวัสดุที่ทำ ได้แก่ ผลงานนกฮูกที่ทำจากกระดาษ เครื่องปั้นดินเผา โลหะและแก้ว เรซิน ผ้า หนังสือ เครื่องประดับ และไม้ นอกจากนั้นในวันเสาร์และวันอาทิตย์ทางพิพิธภัณฑ์ฯ ยังมีกิจกรรมสอนศิลปะให้แก่เด็กๆ และผู้ที่สนใจร่วมสร้างสรรค์ผลงานศิลปะด้วยตนเอง เช่น ปั้นที่ภาพทำไปสการ์ดิ ระบายสีอมลินนกฮูกเซรามิก ระบายสีหน้ากากนกฮูกสามมิติ เป็นต้น รับรองได้ว่าทุกคนจะได้ทั้งความรู้และความสนุกสนาน คนรักศิลปะไม่ควรพลาด



สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม : พิพิธภัณฑ์ศิลปะนกฮูก เลขที่ 10/3 หมู่ที่ 1 ต.ไทยवास อ.นครชัยศรี จ.นครปฐม โทร. 0-3433-9721, 08-1809-6867 หรือ เพชบุรี พิพิธภัณฑ์ศิลปะนกฮูก เปิดวันอังคาร-ศุกร์ เวลา 10.00-18.00 น. วันเสาร์-อาทิตย์ และวันหยุดนักขัตฤกษ์ เวลา 10.00-19.00 น. ปิดทุกวันจันทร์

ค่าเข้าชม : ผู้ใหญ่ 40 บาท เด็ก 20 บาท มีร้านจำหน่ายของที่ระลึกและร้านเครื่องดื่มบริการ (ค่าเข้าร่วมกิจกรรมคิดตามวัสดุที่ทำ)

5

พิพิธภัณฑ์เด็ก

สำหรับเรื่องของความสนุกและได้เรียนรู้เรื่องราวรอบตัวดี ๆ ด้วยถ้าไม่แนะนำที่นี้คงไม่ได้ พิพิธภัณฑ์เด็กฉบับปรับปรุงใหม่ล่าสุด เพิ่งเปิดตัวไปเมื่อวันที่ผ่านมาไม่นานนี้เอง หลังจากปิดปรับปรุงนานกว่า 4 ปี โดยการกลับมาครั้งนี้ มีการปรับเปลี่ยนรูปแบบให้ทันสมัยมากขึ้น โดยการปรับปรุงอาคารใหม่ 2 หลังให้เหมาะกับเด็กเล็กและเด็กโต พร้อมทั้งปรับปรุง 2 อาคารแบ่งเป็นโซนการเรียนรู้ของเด็กโตให้รู้จักช่างสังเกตและตั้งคำถาม ซึ่งไฮไลท์ของอาคารนี้คือโซนนักสืบไดโนเสาร์ ที่จะพัฒนาทักษะการเชื่อมโยงและค้นหาคำตอบจากสัต์วิดิคดาบรรพ์ ขณะที่ห้องศิลปะน่าบัดเหมาะสำหรับเด็กที่มีความบกพร่องด้านการเรียนรู้ โดยจะมีการเสริมทักษะให้เด็กเกิดสมาธิจากการวาดรูป และอาคารอีกหลังที่น่าสนใจคือ อาคารสายรุ้ง เป็นพื้นที่สำหรับผู้ปกครองที่ต้องการให้เด็กๆ ได้พัฒนาสมอง กล้ามเนื้อ และฝึกใช้จินตนาการ



สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม : พิพิธภัณฑ์เด็ก กรุงเทพมหานคร ตั้งอยู่ที่สวนสมเด็จพระนางเจ้าสิริกิติ์ พระบรมราชินีนาถ ถ.กำแพงเพชร 4 เขตจตุจักร โทร. 0-2615-7333 และ 0-2272-4500 เปิดวันอังคาร-วันอาทิตย์ เวลา 10.00-16.00 น. และปิดทุกวันจันทร์

ค่าเข้าชม : ฟรี **B**

โครงการดีๆ จาก BLA Happy Life

เพื่อชีวิตที่มีความสุขมากกว่า ที่ผ่านมา **กรุงเทพประกันชีวิต** ได้ยื่นหยัดมอบสิ่งดีๆ ที่สร้างความสุขอย่างต่อเนื่องให้กับลูกค้าของเรา ครอบคลุมทุกภาคทั่วประเทศ ผ่านกิจกรรมตอบแทนสังคมในรูปแบบต่างๆ ครบถ้วนทั้งด้านการวางแผนการเงิน อย่างรอบด้าน, สุขภาพร่างกาย และศิลปวัฒนธรรม ดังต่อไปนี้...

โครงการน้ำดื่มสะอาด

บริษัท **กรุงเทพประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)** นำโดย คุณโชน ไสภณพนิช กรรมการผู้จัดการใหญ่ พร้อมด้วยตัวแทนประกันชีวิตและทีมที่ปรึกษาการเงินของทางบริษัทในเขตพื้นที่ภาคเหนือ จัดโครงการ 'น้ำดื่มสะอาด เพื่อชีวิตที่มีความสุข' ซึ่งได้รับเงินสนับสนุนส่วนหนึ่งจากโครงการ 'เดิน-วิ่ง เพื่อสุขภาพการกุศล **กรุงเทพประกันชีวิต** มินิมาราธอน' โดยเป็นโครงการส่งเสริมสุขภาพที่ **กรุงเทพประกันชีวิต** ร่วมกับ กรมอนามัย จัดขึ้นเมื่อเดือนมิถุนายน ปีที่แล้วและนำรายได้โดยไม่หักค่าใช้จ่ายมาขยายโครงการนี้ และนี่คือส่วนหนึ่งของความประทับใจในวันมอบเครื่องกรองน้ำ ทุนการศึกษา อุปกรณ์การเรียน ตลอดจนแนะนำฝึกสอนการออกกำลังกาย



อย่างสนุกสนานแก๊งๆ นักเรียน โรงเรียนบ้านป่าซางเหนือ อ.เวียงเชียงรุ้ง จ.เชียงราย หนึ่งในโรงเรียนที่ดำเนินงานในโครงการจากทั้งหมด 17 แห่ง ซึ่งในวันนั้น คุณณฤมล พันธุ์ตัน ผู้อำนวยการสถานศึกษาเป็นผู้รับมอบ พร้อมด้วยคณะกรรมการที่ปรึกษา คณะครู และนักเรียนโรงเรียนบ้านป่าซางเหนือร่วมงานในโอกาสนี้ทาง **กรุงเทพประกันชีวิต** ยังได้จัดกิจกรรมแนะแนวด้านโภชนาการและการออมเงินให้แก่เด็กๆ เพิ่มเติมอีกด้วย



งานมอบแว่นตาผู้สูงอายุ

กรุงเทพประกันชีวิต ได้จัดงานมอบแว่นตาแก่ผู้สูงอายุ ณ วัดด้าม่อน อ.ด้าม่อน จ.พะเยา ในวันที่ 14 พฤศจิกายน 2557 เพื่อสนับสนุนการมีสวัสดิภาพที่ดีในการใช้ชีวิตประจำวันแก่ผู้สูงอายุในพื้นที่ดังกล่าว

TV 3 สัญจร ปี 2557

ตลอดปี 2557 ที่ผ่านมา **กรุงเทพประกันชีวิต** ได้ร่วมออกบูธกับ TV 3 สัญจร เพื่อสร้างความสัมพันธ์ระหว่างบริษัทฯ และกับลูกค้าในภูมิภาคต่างๆ ให้แน่นแฟ้นยิ่งขึ้น



- TV3 สัญจร : จ.สมุทรปราการ วันที่ 28 มีนาคม 2557
- TV3 สัญจร : อ.ชนอม จ.นครศรีธรรมราช วันที่ 25 เมษายน 2557
- TV3 สัญจร : จ.อุดรธานี วันที่ 26 กันยายน 2557
- TV3 สัญจร : จ.เชียงราย วันที่ 24 ตุลาคม 2557

SET IN THE CITY 2014 : BANGKOK

กรุงเทพประกันชีวิต ส่งผลิตภัณฑ์การเงินครบวงจร รุกตลาดครั้งใหญ่ทั่วประเทศส่งท้ายปี 2557 สำหรับในกรุงเทพฯ กรุงเทพประกันชีวิต จัดงานที่ พารากอน ฮอลล์, สยามพารากอน ในวันที่ 20-23 พฤศจิกายน 2557 ภายใต้ชื่อ 'SET IN THE CITY กรุงเทพมหานคร 2014' โดยงานนี้ คุณเรืองศักดิ์ ปัญญาดีกุล ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่อาวุโส สายการตลาด (ที่ 4 จากซ้าย) และคุณนรินทร์ เอกวงศวิริยะ ผู้อำนวยการฝ่ายการตลาด (ที่ 4 จากขวา) บมจ. กรุงเทพประกันชีวิต ได้นำทีมที่ปรึกษาทางการเงินมืออาชีพร่วมวางแผนสร้างความมั่นคงอย่างรอบด้านให้แก่ประชาชนโดยไม่มีค่าใช้จ่าย พร้อมนำเสนอผลิตภัณฑ์การเงินหลากหลายประเภทที่พร้อมตอบโจทย์ทุกความต้องการ ทั้ง 'บีแอลเอ พร้อมเกษียณ'



นวัตกรรมประกันบำนาญแนวคิดใหม่ ที่ซื้อขายๆ เป็นยูนิต 'บีแอลเอ ซูเปอร์ ซีเนียร์' และ 'ห่วงรักรักรักครอบครัว' และอื่นๆ อีกมากมาย

MONEY EXPO : CHIANGMAI



กรุงเทพประกันชีวิต รุกตลาดภาคเหนือในงาน 'มหกรรมการเงิน' จังหวัดเชียงใหม่ โดยมี คุณปราธิดา แสงศรีจันทร์ ผู้บริหารพัฒนาการตลาดฝ่ายขายสามัญภาคเหนือ 1 นำทีมที่ปรึกษาการเงินมืออาชีพให้คำปรึกษาและวางแผน เพื่อสร้างความมั่นคงทางการเงินอย่างรอบด้านให้แก่ประชาชนโดยไม่มีค่าใช้จ่าย นอกจากนี้ยังได้สร้างสีสันและมอบความสุขด้วยเกมชิงของรางวัลให้แก่ประชาชนทั้งชาวไทยและชาวต่างชาติที่ให้ความสนใจเข้ามาชมบูธอย่างคับคั่ง ซึ่งในงานนี้ ม.ร.ว.ปรีดิยาธร เทวกุล รองนายกรัฐมนตรี (ที่ 4 จากขวา) คุณสุริยะ ประสาทบัณฑิตย์ ผู้ว่าราชการจังหวัดเชียงใหม่ (ที่ 3 จากขวา) ได้ให้เกียรติเยี่ยมชมบูธของ กรุงเทพประกันชีวิต โดยมี คุณปราธิดา แสงศรีจันทร์ (ที่ 1 จากขวา) และทีมงานที่ปรึกษาการเงินให้การต้อนรับ

บีแอลเอ แฮปปี้ไลฟ์ คีตะมวยไทย แอโรบิก

กรุงเทพประกันชีวิต และกรมอนามัย นำโดย นพ.เกษม เวชสุทธานนท์ ผู้อำนวยการกองออกกำลังกายเพื่อสุขภาพ กรมอนามัย กระทรวงสาธารณสุข (ที่ 3 จากขวา) และคุณเรืองศักดิ์ ปัญญาดีกุล ผู้ช่วยผู้จัดการใหญ่อาวุโส สายการตลาด บมจ. กรุงเทพประกันชีวิต (ที่ 4 จากขวา) จัดงานประกวดเต้น 'BLA Happy Life คีตะมวยไทยแอโรบิก' รอบชิงชนะเลิศที่ศูนย์การค้าสยามเซ็นเตอร์ เพื่อเฟ้นหาสุดยอดทีมเต้นจากทั่วประเทศ โดยทีมผู้ชนะเลิศในงานนี้ ได้แก่ 'ทีมลูกพญานาค' จากโรงเรียนอัสสัมชัญวัดกษัตริย์ไชยวงศา ได้รับเงินรางวัลมูลค่า 50,000 บาท พร้อมโล่เกียรติยศ นอกจากนี้ภายในงาน



ศิลปินหนุ่มผู้รักสุขภาพ คุณกำปิ่น-พีระ พาณิชพงษ์ (ที่ 4 จากซ้าย) ยังได้มาร่วมโชว์ลีลาการออกกำลังกายด้วยคีตะมวยไทย พร้อมรณรงค์ให้แฟนคลับและประชาชนที่มาร่วมงานน้อยอย่างคับคั่งหันมาออกกำลังกายด้วยการเต้นแอโรบิกแนวใหม่อย่างสนุกสนานและสร้างสรรค์อีกด้วย

กรุงเทพประกันชีวิต ควารรางวัลองค์กรโปร่งใส

ยศแห่งคุณธรรม จริยธรรม และความซื่อสัตย์สุจริต
NACC Integrity Awards 2013
 ธันวาคม ๒๕๕๗ ณ ห้องนนทบุรี ๑ สำนัก



ในวันที่ 8 ธันวาคม 2557 คุณเชิดชู โสภณพนิช ประธานกรรมการบริษัท **กรุงเทพประกันชีวิต จำกัด (มหาชน)** (ซ้าย) ได้เข้ารับรางวัลชมเชยองค์กรโปร่งใส ครั้งที่ 4 ประจำปี พ.ศ. 2556 (NACC Integrity Awards 2013) จากคุณปานเทพ กล้าณรงค์ราญ ประธานกรรมการสำนักงานคณะกรรมการป้องกันและปราบปรามการทุจริตแห่งชาติ (ชวา) ทั้งนี้ **กรุงเทพประกันชีวิต** ถือเป็นบริษัทประกันชีวิตเพียงรายเดียวที่ได้รับเกียรติรับรางวัลอันทรงเกียรตินี้ ซึ่งเป็นผลจากนโยบายและการดำเนินงานด้วยหลักธรรมาภิบาล โปร่งใส มีจริยธรรมและจรรยาบรรณในการประกอบธุรกิจ ตามเกณฑ์การคัดเลือก และด้วยความที่เป็นองค์กรที่มีความมุ่งมั่นในการให้บริการ เสริมสร้างความมั่นคงทางการเงินให้กับประชาชนผ่านการสร้างหลักประกัน และสร้างฐานะพร้อมกับเสริมสร้างความมั่นคงขององค์กร ตลอดจนการมีส่วนร่วมสร้างสรรค์สังคมในมิติต่างๆ

โครงการปวงประชาร่วมใจ ปั่นสองล้อสู่สุขภาพดี เฉลิมพระเกียรติพระบรมวงศานุวงศ์

กรุงเทพประกันชีวิต ร่วมกับกรมอนามัย กระทรวงสาธารณสุข เอาใจคนรักสุขภาพ จัดโครงการ 'ประชาร่วมใจ ปั่นสองล้อสู่สุขภาพดี เฉลิมพระเกียรติพระบรมวงศานุวงศ์' เพื่อน้อมรำลึกในพระมหากรุณาธิคุณที่ทุกพระองค์ทรงมีพระวิริยะอุตสาหะ ปฏิบัติพระราชกรณียกิจนานับประการเพื่อประโยชน์สุขของปวงชนชาวไทย โครงการดังกล่าวได้จัดขึ้นในแต่ละพื้นที่ศูนย์อนามัย 14 แห่งทุกภูมิภาคทั่วประเทศ ประกอบด้วย จังหวัดพระนครศรีอยุธยา, สระบุรี, ราชบุรี, จันทบุรี, พิจิตร, พิษณุโลก, เชียงใหม่, นครราชสีมา, ขอนแก่น, อุบลราชธานี, ชุมพร, พังงา, นครศรีธรรมราช และยะลา โดยทีมงาน และตัวแทน **กรุงเทพประกันชีวิต** ร่วมพลังร่วมแจกล้อ, น้ำดื่ม, และผ้าเย็นให้แก่นักปั่นรวมกว่า 15,000 คน





กิจกรรมดีๆ จาก BLA Happy Life Club



กรุงเทพประกันชีวิต ได้สร้างสรรค์กิจกรรมดีๆ ด้วยแนวคิด “กิจกรรมสร้างเสริมประสบการณ์ชีวิต” ให้ลูกค้าตัวน้อยภายใต้โครงการ ‘บีแอลเอ แฮปปี้ไลฟ์ คลับ’ (BLA Happy Life Club) เพื่อเยาวชนไทยก้าวไกลไร้ขีดจำกัด โดยมอบสิทธิพิเศษให้ลูกค้าพร้อมครอบครัวกว่า 2,500 คน ได้ร่วมกิจกรรมสร้างความรู้ควบคู่ความสนุกที่จัดขึ้นใน 3 แหล่งท่องเที่ยวเชิงธรรมชาติที่มีชื่อเสียง ดังต่อไปนี้...



ปลูกรัก ปลูกผัก ปลูกใจ เรียนรู้การทำเกษตรอินทรีย์

เพื่อให้น้องๆ ได้รับความรู้เกี่ยวกับออร์แกนิก กรุงเทพประกันชีวิต ได้จัดกิจกรรมที่ไร่ปลูกรัก จ.ราชบุรี ในวันที่ 13 ธันวาคม 2557 พาน้องๆ สมาชิก บีแอลเอ แฮปปี้ไลฟ์ คลับ สัมผัสการเรียนรู้นอกห้องเรียนผ่านกิจกรรมสนุกๆ อย่าง จับ-ดู-รู้-ปล่อย แมลงนานาชนิดภายในไร่, เวิร์คช็อปทำน้ำสลัดอย่างง่าย, เปิดประสบการณ์เก็บไข่เปิดสดๆ จากในเล้าเพื่อนำไปทำไข่เค็มสูตรโบราณ, เรียนรู้ปลูกผักคลายโลกร้อน และกิจกรรมทำของเล่นจากธรรมชาติ เป็นต้น



ควาวย่อยน้อย ท่องฟาร์ม

กรุงเทพประกันชีวิต ชวนคุณหนูๆ ท่องเที่ยวพร้อมเรียนรู้ไปกับนวัตกรรมทางการเกษตรของประเทศไทย ณ ฟาร์มโชคชัย จ.นครราชสีมา ในวันที่ 30 พฤศจิกายน 2557



Food Fun Farm

กรุงเทพประกันชีวิต จัดกิจกรรมความสุข ‘ฟู้ด ฟัน ฟาร์ม’ (Food Fun Farm) ณ มินิ มูร่าห์ ฟาร์ม จ.ฉะเชิงเทรา ในวันที่ 20 ธันวาคม 2557 เพื่อให้ลูกค้าตัวน้อยและครอบครัวได้เรียนรู้การเลี้ยงควายพันธุ์นม, ร่วมทำอาหารสไตล์ Farm Made, เวิร์คช็อปทำไอศกรีมจากนมควายมูร่าห์, เรียนทำพิซซ่าจากมอสซาเรลล่าชีส พร้อมรับประทานพิซซ่าจากฝีมือตัวเองกันแบบร้อนๆ สดจากเตา B



สนใจร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการทำกิจกรรมดีๆ กับ BLA Happy Life Club ติดตามรายละเอียดได้ที่ www.facebook.com/BLAHappyLife

หากคุณมีข้อสงสัย เกี่ยวกับการวางแผนการเงิน

ที่ปรึกษาการเงิน กรุงเทพประกันชีวิต พร้อมตอบทุกคำถาม

Q 1 ตอนนี้ผมอายุ 40 อยู่กับลูกสาว 2 คน ซึ่งผมได้กู้เงินมาซื้อบ้าน ถึงแม้กิจการจะไปได้ด้วยดี แต่ก็ยังกังวลว่าหากมีเหตุการณ์ไม่คาดฝันเกิดขึ้น บ้านจะโดนยึดมัย ก็กลัวลูกสาวจะไม่มีที่อยู่ครับ อยากจะถามว่าผมต้องวางแผนเพื่อป้องกันไม่ให้เกิดเหตุการณ์แบบนี้ได้ยังไงบ้าง?

A ปกติการกู้เงินซื้อบ้าน พนักงานธนาคารมักจะแนะนำประกันชีวิตคุ้มครองสินเชื่อ เพื่อคุ้มครองชีวิตของผู้กู้เงินโดยจะมียกเงินไม่เกินภาระหนี้ที่กู้มา และมักจะนำเบี้ยประกันมาบวกเพิ่มเป็นวงเงินสินเชื่อด้วย
ในกรณีนี้ได้กู้เงินมาซื้อบ้านแล้ว ไม่มีอะไรคุ้มครองความเสี่ยง มีวิธีเด็ดๆ ที่อยากแนะนำ 2 ทางเลือกค่ะ ทางเลือกแรก ให้ท่านซื้อประกันที่เน้นให้ความคุ้มครองสูงๆ เบี้ยประกันต่ำๆ และเป็นเบี้ยที่จ่ายเพื่อความคุ้มครองจริงๆ คือแบบ **'บีแอลเอ คุ้มครองสูง'** ใช้เบี้ยประกันต่อปีประมาณ 0.9-1.01% ของทุนประกันที่ต้องการ ทางเลือกที่ 2 หากท่านพอมีสภาพคล่องทางการเงินดี แนะนำให้ท่านซื้อประกันแบบ **'ห่วงรัก คุ้มครอง'** ถึงอายุ 90 ปี ใช้เบี้ยประกันต่อปีประมาณ 3-4% ของทุนประกัน นอกจากจะจ่ายเพื่อคุ้มครองแล้ว ยังเป็นเงินออมระยะยาวของเราด้วย เรียกว่ายิงนก 2 ตัวด้วยกระสุนนัดเดียวค่ะ

Q 2 กราบมาว่า กรุงเทพประกันชีวิต เป็นบริษัทประกันชีวิตที่มีที่ปรึกษาทางการเงิน การจะขอคำปรึกษาจากผู้เชี่ยวชาญ ถัดกันจำเป็นต้องทำประกันชีวิตกับที่นี่ก่อนหรือเปล่า?

A ต้องขอบอกจริงๆ ว่าไม่จำเป็นค่ะ ใครๆ ก็กลัวประกันชีวิต ดินแดนถ้าไม่อยู่ที่นี้ก็คงกลัวเหมือนกันค่ะ ลูกค้ามีสิทธิ์เลือกได้ตามใจชอบ ถามหลายๆ คนจะได้เลือกที่ปรึกษาการเงินที่เคมีตรงกันค่ะ เพราะที่ปรึกษาการเงินจะอยู่บริการเราไปนานค่ะ สัญญาประกันชีวิตเป็นสัญญาระยะยาว อย่างน้อยไม่ซื้อไม่หา ได้รู้จักไว้ก็ไม่เสียหายนี่ค่ะ แถมได้ความรู้เพิ่มเติมด้วย ขอแนะนำค่ะ ถ้าไม่ถูกใจอย่าซื้อและอย่าซื้อเพราะความเกรงใจค่ะ หรือถ้าสนใจกองทุนของ บลจ.บัวหลวง บริษัทที่ได้รางวัลบ่อยๆ เราก็แนะนำได้ค่ะ



Q 3 ผมวางแผนจะแต่งงานอีก 2 ปี และคิดกับแฟนไว้ว่าแต่งงานจะมีลูกกันที่ ปัจจุบันผมมีเงินเก็บเป็นเงินสดอยู่ล้านนึง เลยอยากทำอะไรสักอย่างที่ทำให้มั่นใจได้ว่าจะมีเงินเลี้ยงลูกจนเรียนจบ และสามารถดูแลตัวเองได้ อยากให้กรุงเทพประกันชีวิต ช่วยแนะนำรูปแบบการออมเงินหรือการทำประกันชีวิตที่เหมาะสมกับคนคิดสร้างครอบครัวหน่อยครับ?

A มีระยะเวลา 2 ปีก่อนแต่ง แกรมมีเงินสดอีก 1 ล้าน อยากรู้ก่อนต้องบริหารเงินก้อนนี้ให้คงอยู่ ในระดับความเสี่ยงที่คุณยอมรับได้ ขอแนะนำให้ทำแบบประเมินความเสี่ยงก่อน เพื่อจะได้ดูความสามารถในการรับความเสี่ยงของคุณ พอทราบจึงพูดคุยจัดการบริหารเงินก้อน 1 ล้าน โดยแบ่งแยกเป็นหลายๆ กองทรัพย์สิน ในระดับผลตอบแทนที่คาดหวังที่คุณพอใจในเวลา 2 ปี อย่างน้อยๆ ก็ต้องมีเงินเพิ่มสัก 10-20% ค่ะ ถ้าเจอที่ปรึกษาการเงินที่เชี่ยวชาญกว่าปกติ อาจช่วยเพิ่มค่าเงินประมาณ 20-40% ได้เลยล่ะ

ส่วนเรื่องการมีลูก เป็นเรื่องในอนาคตที่บางทีก็ไม่ง่ายเหมือนดังคิด แนะนำให้ดูแลสุขภาพ พัฒนาทักษะการทำงานให้ดียิ่งๆ ขึ้นไป จะทำให้มีรายได้มากยิ่งขึ้น พอมีลูกก็หาหลักประกันที่มั่นคง ด้วยแบบประกันชีวิต **'บีแอลเอ พร้อมชีวิต'** เพื่อการศึกษา โดยนำเงินกำไรจากการบริหารเงินก้อน 1 ล้านนั้นล่ะค่ะมาทำสัญญาประกันให้ลูกน้อย ว่าคุณพ่อได้เตรียมเงินค่าเล่าเรียนให้เรียบร้อยแล้ว โดยมีทุนประกันประมาณ 70-90% ของค่าเล่าเรียนในอนาคต ที่เราคำนวณไว้ ประกันแบบนี้ไม่ได้ให้ผลตอบแทนในรูปตัวเงินสูงๆ จึงแนะนำในระดับนี้ ส่วนต่างให้เอาเงินไปบริหารทางอื่นค่ะ เบี้ยประกันที่คุณพ่อจ่ายยังนำไปลดหย่อนภาษีได้ และเราก็ยังสามารถนำเงินก้อนนี้ไปทำให้งอกเงยโดยผ่านกองทุนรวมอีกชั้นหนึ่งได้ด้วย **B**



เพื่อสิทธิประโยชน์ของท่าน

กรุงเทพประกันชีวิต ขอเชิญท่านลูกค้าเข้าร่วมเป็นสมาชิก บีแอลเอ แฮปปี้ โลฟ คลับ (BLA Happy Life Club) คลับเพื่อชีวิตที่มีความสุขมากกว่า ซึ่งท่านจะไม่พลาดการติดต่อจากบริษัท โดยจะได้รับข้อมูล สิทธิประโยชน์ต่างๆ ที่บริษัทคัดสรรมามอบให้ลูกค้าคนสำคัญ อาทิ สิทธิในการเข้าร่วมกิจกรรม สิทธิในการเข้ารับบริการ หรือซื้อสินค้าราคาพิเศษ เพียงท่านลูกค้ากรอกข้อมูลลงในใบสมัครสมาชิก BLA Happy Life Club แล้วส่งกลับมายังบริษัท

เลือกรหัสได้ 3 ช่องทาง (กรุณาเลือกเพียงช่องทางเดียวเท่านั้น) | ✉ บริการธุรกิจตอบรับ | 📞 โทรสาร 02-777-8538 | 📧 E-Mail : crm.club@bangkoklife.com
ติดต่อขอรับใบสมัครสมาชิก BLA Happy Life Club ได้ที่ส่วนบริหารลูกค้าสัมพันธ์ โทร. 0-2777-8577 ถึง 8

สุขล้นวัย ไร้เรื่องกังวล

บีแอลเอ ซูเปอร์ ซีเนียร์*

พร้อมใช้ชีวิตสุขวัยอย่างมีความสุข ไร้กังวล เมื่อได้เตรียมพร้อมดูแลตัวเอง
คุ้มครองครบ • 5 กลุ่มโรคร้ายแรง อุบัติเหตุ และ ชีวิต

ยังสุขวัย ยิ่งเสี่ยงกับโรคร้ายมากขึ้น เตรียมพร้อมรับมือกับค่าใช้จ่ายที่ไม่คาดคิด ภูมิใจที่ได้พึ่งพาตนเอง

- ✓ คุ้มครอง 5 กลุ่มโรคร้ายแรง รวม 11 โรค**
- ✓ รับความคุ้มครองสูงสุดถึง 400,000 บาท
- ✓ รับประกันตั้งแต่อายุ 50-75 ปี
- ✓ สมัครง่าย ไม่ต้องตรวจสุขภาพและไม่ต้องตอบคำถามสุขภาพ

* บีแอลเอ ซูเปอร์ ซีเนียร์ เป็นชื่อทางการตลาด ทั้งนี้แบบประกันที่ระบุในกรมธรรม์ คือ บีแอลเอ คุ้มครองสุขวัย

** โรคร้ายแรง 11 โรค: โรคมะเร็งระยะไม่ลุกลาม โรคมะเร็งระยะลุกลาม เนื่องจากในสมมติฐานที่ไม่ใช่บะเร็ง โรคกล้ามเนื้อหัวใจ การผ่าตัดเส้นเลือดเลี้ยงกล้ามเนื้อหัวใจ โรคหลอดเลือดหัวใจที่รักษาด้วยการสวนหลอดเลือดหัวใจ กล้ามเนื้อหัวใจตายเฉียบพลันจากการขาดเลือด โรคมะเร็งประสาทกิลติเฟิลสเกลอโรซิส โรคหลอดเลือดสมองแตกหรืออุดตัน สมองอักเสบจากเชื้อไวรัส โรคหลอดเลือดสมองไปพ่วงที่ต้องรักษาโดยการผ่าตัด

พร้อมรับความสุขล้นวัยวันนี้ ติดต่อตัวแทนประกันชีวิต หรือที่ปรึกษาการเงิน
ที่สำคัญงานใหญ่ สาขาบริษัททั่วประเทศ หรือ โทร. 0 2777 8888 www.bangkoklife.com

 **กรุงเทพประกันชีวิต**
ชีวิตที่มีความสุขมากกว่า

ความเสี่ยงไม่สะท้อน
ความสุข
เมื่อชีวิตพร้อม



ทุกครั้งที่ออกเรือ **ความพร้อมสำคัญที่สุด**
พร้อมที่เรือ พร้อมที่เรา พร้อมเผชิญทุกความเสี่ยง
เตรียมความพร้อมให้ครอบครัวและตัวคุณเองด้วยการวางแผนการเป็นอย่างรอบด้าน
ทั้งสร้างหลักประกันควบคู่กับสร้างฐานะ เพื่อชีวิตที่มั่นคงและมีความสุข

ติดต่อตัวแทนประกันชีวิต
และที่ปรึกษาการเป็นกรุงเทพประกันชีวิต
โทร. 0 2777 8888 www.bangkoklife.com



กรุงเทพประกันชีวิต
ชีวิตที่มีความสุขมากกว่า