

รายการหลักสูตร บริษัท ไตรมาสที่ 3 ประจำปี 2567

แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน กรกฎาคม 2567

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
1	2	3	4 E สนย. OFA สนย	5 OFA สนย UL1 OL	6 E สนย. OA OL BPK พจ	7 BPK พจ
8 SAPP OL UL3 OL	9 BSS ชม IUL ทญ FA1 สนย	10 BSS ชม/wa	11 E สนย. BSS wa LBD ชม Health OL	12 E OL	13 E สนย. BPK OL	14 BPK OL
15 FA2 สนย UL/ OL	16 PAR OL FA3 สนย	17 LBD ทก FA5 สนย	18 E สนย. LBD ทก FA5 สนย	19	วันอาสาฬหบูชา 20	วันเข้าพรรษา 21
ชดเชยวันอาสาฬหบูชา 22	23	24 BPK OL/ท	25 E สนย. BPK OL/ท IC PLAIN สนย ULLP OL	26 SP ทก IC PLAIN สนย UL4 OL	27 E สนย./OL IC PLAIN สนย	วันเฉลิมพระชนมพรรษาพระเจ้าอยู่หัว 28 IC PLAIN สนย
ชดเชยวันเฉลิมพระชนมพรรษาพระเจ้าอยู่หัว 29 IC PLAIN สนย	30	31				



ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอน , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนามนุษย์และการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน Learning By Doing, IUL = ความรู้สินค้ายูนิคัลลิงค์ Introduction Unit Link Product , OA = โปรแกรมเปิดตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน, OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อม=เอกมัย, ชบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงราย, ชัยนาท=ชน, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, ภก=ภูเก็ต, หญ=หาดใหญ่, รน=ระนอง UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนย=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอน ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = โปรแกรมเพื่อFA, FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงินพื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planing = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ

แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน สิงหาคม 2567

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
			1 E สนย.	2	3 E สนย. OA OL	4
5 S-APP OL OFA สนย UL1 OL	6 BSS สนย OFA สนย	7 BSS สนย/ทก	8 E สนย. BSS ทก/ทก	9 E OL BSS ทก UL3 OL	10 E สนย.	11
วันแม่แห่งชาติ12	13 FA1 สนย	14	15 E สนย. BSS พจ LBD ชส	16 BPK OL BSS พจ LBD ชส	17 E สนย./ทก BPK OL/พย BSS ชว	18 BPK พย BSS ชว
19 FA2 สนย UL2 OL	20 PAR OL FA3 สนย	21 เอกสิทธิ์ OL IC PLAIN สนย	22 E สนย. SP ชม IC PLAIN สนย FA4 สนย	23 CI OL SP ชม IC PLAIN สนย FA4 สนย UL4 OL	24 E สนย./OL BPK wa IC PLAIN สนย	25 IC PLAIN สนย BPK wa
26	27	28 BPK OL	29 E สนย. BPK OL ULLP OL	30	31 E สนย.	



ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบบงานตัวแทน Learning By Doing, IUL = ความรู้สินค้าชนิดลิงค์ Introduction Unit Link Product , OA = ปรุมนิเทศตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน, OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อม=เอกมัย, ชบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ชม=เชียงใหม่, ชร=เชียงใหม่, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ชก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, ทก=ทก, หญ=หาดใหญ่, รน=ระนอง UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนย=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = ปรุมนิเทศFA, FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงินพื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planing = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ



แผนฝึกอบรมหลักสูตรบริษัทประจำเดือน กันยายน 2567

จันทร์	อังคาร	พุธ	พฤหัสบดี	ศุกร์	เสาร์	อาทิตย์
						1
2 OFA สนง	3 OFA สนง	4	5 E สนง.	6	7 E สนง. OA OL	8
9 S-APP OL	10 FA1 สนง	11 BPK ชม/ท SP ทร	12 E สนง. BPK ชม/ท PA OL	13 E OL	14 E สนง. BPK OL/พจ	15 BPK OL/พจ
16	17 IUL ทร PAR OL FA2 สนง	18 FA1 สนง	19 E สนง. Health OL	20	21 E สนง./ท. BSS ชค	22 BSS ชค
23 NM OL	24 FA5 สนง	25 LBD พจ IC PLAIN สนง FA5 สนง	26 E สนง. BPK OL LBD พจ IC PLAIN สนง	27 BPK OL IC PLAIN สนง	28 E สนง./OL IC PLAIN สนง	29 IC PLAIN สนง
30						



ตารางอบรมอาจมีการเปลี่ยนแปลง โปรดติดตามตารางอบรมและวิธีการรับสมัครอีกครั้ง จากประชาสัมพันธ์การรับสมัคร

หมายเหตุ : E = อบรมสอบ , BPK = อบรมความรู้สินค้าเบื้องต้น Basic Product Knowledge , SP = กระบวนการขายสินค้าประกันชีวิต Selling Process ,BSS = อบรมทักษะการขายเบื้องต้น Basic Selling Skills, PD = อบรมพัฒนาบุคลิกภาพและการพูด, LBD = อบรมระบอบงานตัวแทน Learning By Doing, IUL = ความรู้สินค้ายูนิคัลลิงค์ Introduction Unit Link Product , OA = โปรแกรมเปิดตัวตัวแทนใหม่ ORIENTATION FOR NEW AGENT, ST = อบรมเครื่องมืออิเล็กทรอนิกส์สำหรับตัวแทน Smart Tools, Tax - Tax Planning with Insurance : การวางแผนภาษีด้วยสินค้าประกัน, OL=ออนไลน์, H=สำนักงานใหญ่, อม=เอกมัย, ขบ=ชลบุรี, นว=นครสวรรค์, ขม=เชียงใหม่, ชร=เชียงใหม่, พล=พิษณุโลก, พจ=พิจิตร, ชก=ชัยภูมิ, นม=นครราชสีมา, อม=อุบลราชธานี,ขก=ขอนแก่น, ลย=เลย, อด=อุดรธานี, นล=หนองบัวลำภู, ภก=ภูเก็ต, ทร=ระยอง UL1 = ความรู้เบื้องต้นและการเรียนรู้สินค้า Unit-Linked , UL2 = การลงทุนและกองทุนภายใต้ Unit-Linked , UL3 = กระบวนการขายและเครื่องมือการขาย, UL4 = แนวทางการวางแผนการขายด้วย Unit-Linked สนง=สำนักงานใหญ่, IC = อบรมสอบ ,FA Tools = เครื่องมือเพื่อFA , OFA: Orientation FA = โปรแกรมเพื่อFA, FA1: FA Fundamental = วางแผนการเงินพื้นฐาน, FA2: Investment Planning = แผนการลงทุน, FA3: Insurance Planning = แผนประกันชีวิต, FA4: Tax Planning = แผนภาษี, FA5: Retirement Planning = แผนเกษียณ UCR = อบรมเตรียมผู้จัดการ, T : Training = การฝึกอบรมตัวแทน, R : Recruiting = การแสวงหาและคัดเลือกตัวแทน, S : Supervision = การดูแลช่วยเหลือการทำงานของตัวแทน, P : Planning = การวางแผนทีมงาน, RTMS = กระบวนการสร้างทีมสู่ความสำเร็จ